



ประกาศกรมการค้าภายใน  
เรื่อง ประกวดราคาจ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล  
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๙  
ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding)

กรมการค้าภายใน มีความประสงค์จะประกวดราคาจ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๙ ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) ราคากลางของงานจ้าง ในการประกวดราคาครั้งนี้ เป็นเงินทั้งสิ้น ๗,๕๓๕,๐๐๐.๐๐ บาท (เจ็ดล้านห้าแสนสามหมื่นห้าพันบาทถ้วน) จำนวน ๑ รายการ

ผู้ยื่นข้อเสนอต้องยื่นข้อเสนอโดยแสดงหลักฐานถึงขีดความสามารถและความพร้อมที่มีอยู่ในวันยื่นข้อเสนอ โดยมีรายละเอียดดังนี้

๑. ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องมีคุณสมบัติให้เป็นไปตามเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์กำหนด
๒. ผู้ยื่นข้อเสนอต้องเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ในวันที่ **๑๗ เม.ย. ๒๕๖๙** ระหว่างเวลา ๐๙.๐๐ น. ถึง ๑๒.๐๐ น. ซึ่งสามารถจัดเตรียมเอกสารข้อเสนอได้ตั้งแต่วันที่ประกาศจนถึงวันเสนอราคา
๓. ผู้สนใจสามารถดูรายละเอียดและดาวน์โหลดเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ เลขที่๒๖/๒๕๖๙ลงวันที่ ๒๗ มีนาคม พ.ศ. ๒๕๖๙ ผ่านทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ ได้ตั้งแต่วันที่ประกาศจนถึงวันเสนอราคา ได้ที่เว็บไซต์ [www.dit.go.th](http://www.dit.go.th) หรือ [www.gprocurement.go.th](http://www.gprocurement.go.th)

ประกาศ ณ วันที่ ๒๗ มีนาคม พ.ศ. ๒๕๖๙

(นายฉันทพัทธ์ ปัญจมานนท์)  
รองอธิบดี ปฏิบัติราชการแทน  
อธิบดีกรมการค้าภายใน



เอกสารประกวดราคาจ้างด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding)

เลขที่ ๒๖/๒๕๖๘

การจ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านท่ามาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล

ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๘

ตามประกาศ กรมการค้าภายใน

ลงวันที่ ๒๗ มีนาคม ๒๕๖๘

กรมการค้าภายใน ซึ่งต่อไปนี้เรียกว่า "กรม" มีความประสงค์จะ ประกวดราคาจ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านท่ามาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๘ ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) ตามรายการ ดังนี้

จ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้าน จำนวน ๑ งาน

ท่ามาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๘

โดยมีข้อแนะนำและข้อกำหนดดังต่อไปนี้

๑. เอกสารแนบท้ายเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์

๑.๑ ขอบเขตของงาน

๑.๒ แบบใบเสนอราคาที่กำหนดไว้ในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์

๑.๓ แบบสัญญาจ้างทำของ

๑.๔ แบบหนังสือค้ำประกัน

(๑) หลักประกันการเสนอราคา

(๒) หลักประกันสัญญา

๑.๕ บทนิยาม

(๑) ผู้ที่มีผลประโยชน์ร่วมกัน

(๒) การขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรม

๑.๖ แบบบัญชีเอกสารที่กำหนดไว้ในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์

(๑) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๑

(๒) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๒

๑.๗ แผนการทำงาน

๒. คุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ

๒.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๒.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๒.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๒.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราว เนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๒.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระงับชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๒.๖ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้าง และการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๒.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่ประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ดังกล่าว

๒.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่ กรม วันประกาศประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวาง การแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ครั้งนี้

๒.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาล ของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์และความคุ้มกันเช่นนั้น

๒.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีผลงานประเภทเดียวกันกับงานที่ประกวดราคาจ้าง ในวงเงินไม่น้อยกว่า ๓,๕๐๐,๐๐๐.๐๐ บาท (สามล้านห้าแสนบาทถ้วน) และเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญาโดยตรงกับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชนที่ กรม เชื้อถื้อ (รายละเอียดตามขอบเขตงานจ้าง (TOR) ข้อ ๔.๑๓ ที่ กรมฯ กำหนด)

๒.๑๑ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ต้องมีคุณสมบัติดังนี้

(๑) การกำหนดสัดส่วนในการเข้าร่วมค้าของคู่สัญญา

กรณีที่ข้อตกลงฯ กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ข้อตกลงฯ จะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่ และความรับผิดชอบในปริมาณงาน สิ่งของ หรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

(๒) กรณีที่ข้อตกลงฯ กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก กิจการร่วมค่านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

สำหรับข้อตกลงฯ ที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน

(๓) การยื่นข้อเสนอของกิจการร่วมค้า

(๓.๑) กรณีที่ข้อตกลงฯ กำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่ต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

สำหรับข้อตกลงฯ ที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องลงลายมือชื่อในหนังสือมอบอำนาจให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า

(๓.๒) การยื่นข้อเสนอด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e - bidding) ให้ผู้เข้าร่วมค้าที่ได้รับมอบหมายหรือมอบอำนาจตามข้อ (๓.๑) ดำเนินการซื้อเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ กรณีที่มีการจำหน่ายเอกสารซื้อหรือจ้าง

๒.๑๒ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องลงทะเบียนที่มีข้อมูลถูกต้องครบถ้วนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

๒.๑๓ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ ดังนี้

๑. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยหรือต่างประเทศ ซึ่งได้จดทะเบียนเกินกว่า ๑ ปี ต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ จากผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบวก ๑ ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ งบแสดงฐานะการเงิน ๑ ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ หมายถึง งบแสดงฐานะการเงินย้อนไปก่อนวันที่หน่วยงานของรัฐกำหนดให้เป็นวันยื่นข้อเสนอ ๑ ปีปฏิทิน เว้นแต่กรณีนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย หากวันยื่นข้อเสนอเป็นช่วงระยะเวลาที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้ากำหนดให้นิติบุคคลยื่นงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ซึ่งจะอยู่ในช่วงเดือนมกราคม - เดือนพฤษภาคม ของทุกปี โดยนิติบุคคลที่เป็นผู้ยื่นข้อเสนออยู่นั้นยังอยู่ในช่วงของการยื่นงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า คือ ช่วงเดือนมกราคม - เดือนพฤษภาคม กรณีนี้ให้สามารถยื่นงบแสดงฐานะการเงินย้อนไปอีก ๑ ปี ได้

๒. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย ซึ่งยังไม่มีรายงานงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า หรือกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศซึ่งยังไม่มีรายงานงบแสดงฐานะการเงิน ให้พิจารณาการกำหนดมูลค่าของทุนจดทะเบียน โดยผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องมีทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระมูลค่าหุ้นแล้ว ณ วันที่ยื่นข้อเสนอ ไม่ต่ำกว่า ๒ ล้านบาท

๓. สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างครั้งหนึ่งที่มีวงเงินเกิน ๕๐๐,๐๐๐ บาทขึ้นไป กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดา ให้พิจารณาจากหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากไม่เกิน ๙๐ วันก่อนวันยื่นข้อเสนอ โดยต้องมีเงินฝากคงเหลือในบัญชีธนาคารเป็นมูลค่า ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง และหากเป็นผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้างหรือเป็นผู้ได้รับการคัดเลือกจะต้องแสดงหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากที่มีมูลค่าดังกล่าวอีกครั้งหนึ่งในวันลงนามในสัญญา

๔. กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสุทธิของกิจการหรือทุนจดทะเบียน หรือมีแต่ไม่เพียงพอที่จะเข้ายื่นข้อเสนอ สามารถดำเนินการได้ดังนี้

(๑) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย หรือบุคคลธรรมดาที่ถือสัญชาติไทย ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อ ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง จะเป็นสินเชื่อที่ธนาคารภายในประเทศ หรือ

บริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์ และประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรอง หรือที่สำนักงานสาขารับรอง (กรณีได้รับมอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอ นับถึงวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน ๙๐ วัน

(๒) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศ หรือ บุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทย ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อ ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง จะเป็นสินเชื่อที่ธนาคารภายในประเทศ หรือบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์ และประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ หรือเป็นสินเชื่อที่ธนาคารต่างประเทศหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศของธนาคารกลางต่างประเศนั้น ตามรายชื่อบริษัทที่ธนาคารกลางต่างประเศนั้นแจ้งเวียนให้ทราบ โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรอง หรือที่สำนักงานสาขารับรอง (กรณีได้รับมอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอ นับถึงวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน ๙๐ วัน

๕. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศ หรือ บุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทยตามข้อ ๒ ข้อ ๓ และข้อ ๔ (๒) มูลค่าจะต้องเป็นไปตามอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราตามประกาศที่ธนาคารแห่งประเทศไทยกำหนด ในช่วงระหว่างวันที่เผยแพร่ประกาศและเอกสารประกวดราคาในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (e - GP) จนถึงวันเสนอราคา

ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องยื่นเอกสารที่แสดงให้เห็นถึงข้อมูลเกี่ยวกับมูลค่าสุทธิของกิจการแล้วแต่กรณี ประกอบกับเอกสารดังกล่าวจะต้องผ่านการรับรองตามระเบียบกระทรวงการต่างประเทศว่าด้วยการรับรองเอกสาร พ.ศ. ๒๕๓๙ และที่แก้ไขเพิ่มเติม กำหนด โดยจะต้องยื่นเอกสารดังกล่าวในวันยื่นข้อเสนอ หากผู้ยื่นข้อเสนอได้มีการยื่นเอกสารดังกล่าวมาพร้อมกับการยื่นข้อเสนอให้ถือว่าผู้ยื่นข้อเสนอรายนั้นยื่นเอกสารไม่ครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารประกวดราคา

๖. กรณีตาม ข้อ ๑ - ข้อ ๕ ไม่ใช่บังคับกรณีดังต่อไปนี้

(๖.๑) กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอเป็นหน่วยงานของรัฐภายในประเทศ

(๖.๒) นิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยที่อยู่ระหว่างการฟื้นฟูกิจการตามพระราชบัญญัติล้มละลาย พ.ศ. ๒๕๔๓ และที่แก้ไขเพิ่มเติม

(๖.๓) งานจ้างก่อสร้างที่กรมบัญชีกลางได้ขึ้นทะเบียนผู้ประกอบการงานก่อสร้างแล้ว และงานจ้างก่อสร้างที่หน่วยงานของรัฐที่ได้มีการจัดทำบัญชีผู้ประกอบการงานก่อสร้างที่มีคุณสมบัติเบื้องต้นไว้แล้วก่อนวันที่พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างฯ มีผลใช้บังคับ

(๖.๔) การจัดซื้อจัดจ้างตามมาตรา ๕๖ วรรคหนึ่ง (๒) (ข) และ (ค) แห่งพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างฯ

(๖.๕) การซื้อสิ่งหาริมทรัพย์และการเช่าสิ่งหาริมทรัพย์

(๖.๖) กรณีงานจ้างบริการหรืองานจ้างเหมาบริการกับบุคคลธรรมดา เช่น จ้างพนักงานขับรถ ครูชาวต่างชาติ พนักงานเก็บขยะ พนักงานบันทึกข้อมูล เป็นต้น

๒.๑๔ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการเป็นไปตามหนังสือคณะกรรมการวินิจฉัยปัญหาการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ ด่วนที่สุด ที่ กค (กวจ) ๐๔๐๕.๒/ว๑๒๔ ลงวันที่ ๑ มีนาคม ๒๕๖๖

### ๓. หลักฐานการยื่นข้อเสนอ

ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องเสนอเอกสารหลักฐานยื่นมาพร้อมกับการเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ โดยแยกเป็น ๒ ส่วน คือ

#### ๓.๑ ส่วนที่ ๑ อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคล

(ก) ห้างหุ้นส่วนสามัญหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล บัญชีรายชื่อหุ้นส่วนผู้จัดการ

(ข) บริษัทจำกัดหรือบริษัทมหาชนจำกัด ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล หนังสือบริคณห์สนธิ บัญชีรายชื่อกรรมการผู้จัดการ และบัญชีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ (ถ้ามี)

(๒) ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดาหรือคณะบุคคลที่มีไม่ใช่นิติบุคคล ให้ยื่นสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้ยื่น ข้อเสนอข้อตกลงที่แสดงถึงการเข้าเป็นหุ้นส่วน (ถ้ามี) สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้เป็นหุ้นส่วน หรือสำเนาหนังสือเดินทางของผู้เป็นหุ้นส่วนที่มีได้ถือสัญชาติไทย

(๓) ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นผู้ยื่นข้อเสนอร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของการเข้าร่วมค้า และเอกสารตามที่ระบุไว้ใน (๑) หรือ (๒) ของผู้ร่วมค้า แล้วแต่กรณี

(๔) ผู้ยื่นข้อเสนอต้องแสดงหลักฐานเกี่ยวกับมูลค่าสุทธิของกิจการ ดังนี้

๑. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยหรือต่างประเทศ ซึ่งได้จดทะเบียนเกินกว่า ๑ ปี ต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ จากผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบวก ๑ ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ งบแสดงฐานะการเงิน ๑ ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ หมายถึง งบแสดงฐานะการเงินย้อนไปก่อนวันที่หน่วยงานของรัฐกำหนดให้เป็นวันยื่นข้อเสนอ ๑ ปีปฏิทิน เว้นแต่กรณีนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย หากวันยื่นข้อเสนอเป็นช่วงระยะเวลาที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้ากำหนดให้นิติบุคคล ยื่นงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ซึ่งจะอยู่ในช่วงเดือนมกราคม - เดือนพฤษภาคม ของทุกปี โดยนิติบุคคลที่เป็นผู้ยื่นข้อเสนอที่ยังอยู่ในช่วงของการยื่นงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า คือ ช่วงเดือนมกราคม - เดือนพฤษภาคม กรณีนี้ให้สามารถยื่นงบแสดงฐานะการเงินย้อนไปอีก ๑ ปี ได้

๒. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยซึ่งยังไม่มี การรายงานงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า หรือกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศซึ่งยังไม่มี การรายงานงบแสดงฐานะการเงิน ให้พิจารณาการกำหนดมูลค่าของทุนจดทะเบียน โดยผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องมีทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระมูลค่าหุ้นแล้ว ณ วันที่ยื่นข้อเสนอ ไม่ต่ำกว่า ๒ ล้านบาท

๓. สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างครั้งหนึ่งที่มีวงเงินเกิน ๕๐๐,๐๐๐ บาทขึ้นไป กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดา ให้พิจารณาจากหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากไม่เกิน ๙๐ วัน ก่อนวันยื่น ข้อเสนอ โดยต้องมีเงินฝากคงเหลือในบัญชีธนาคารเป็นมูลค่า ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือ รายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง และหากเป็นผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้างหรือเป็นผู้ได้รับการคัดเลือกจะต้องแสดง หนังสือรับรองบัญชีเงินฝากที่มีมูลค่าดังกล่าวอีกครั้งหนึ่งในวันลงนามในสัญญา

๔. กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสุทธิของกิจการหรือทุนจดทะเบียน หรือมี แต่ไม่เพียงพอที่จะเข้ายื่นข้อเสนอ สามารถดำเนินการได้ดังนี้

(๑) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย หรือ บุคคลธรรมดาที่ถือสัญชาติไทย ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อ ๑ ใน ๔ ของ มูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง จะเป็นสินเชื่อที่ธนาคารภายในประเทศ หรือบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และ ประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรอง หรือที่ สำนักงานสาขารับรอง (กรณีได้รับมอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอ นับถึงวันยื่น ข้อเสนอไม่เกิน ๙๐ วัน

(๒) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมาย ต่างประเทศ หรือบุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทย ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงิน สินเชื่อ ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง จะเป็นสินเชื่อที่ ธนาคารภายในประเทศ หรือบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการ เงินทุนเพื่อการพาณิชย์ และประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อ บริษัทเงินทุนที่ธนาคาร แห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ หรือเป็นสินเชื่อที่ธนาคารต่างประเทศหรือบริษัท เงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้าประกันตาม ประกาศของธนาคารกลางต่างประเทศนั้น ตามรายชื่อบริษัทที่ธนาคารกลางต่างประเทศนั้นแจ้งเวียนให้ทราบ โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรอง หรือที่สำนักงานสาขารับรอง (กรณีได้รับ มอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอ นับถึงวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน ๙๐ วัน

๕. กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศ หรือบุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทยตามข้อ ๒ ข้อ ๓ และข้อ ๔ (๒) มูลค่าจะต้องเป็นไปตามอัตรา แลกเปลี่ยนเงินตราตามประกาศที่ธนาคารแห่งประเทศไทยกำหนด ในช่วงระหว่างวันที่เผยแพร่ประกาศและ เอกสารประกวดราคาในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (e - GP) จนถึงวันเสนอราคา

ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องยื่นเอกสารที่แสดงให้เห็นถึงข้อมูลเกี่ยวกับ มูลค่าสุทธิของกิจการแล้วแต่กรณี ประกอบกับเอกสารดังกล่าวจะต้องผ่านการรับรองตามระเบียบกระทรวง การต่างประเทศว่าด้วยการรับรองเอกสาร พ.ศ. ๒๕๓๙ และที่แก้ไขเพิ่มเติม กำหนด โดยจะต้องยื่นเอกสาร ดังกล่าวในวันยื่นข้อเสนอ หากผู้ยื่นข้อเสนอได้มีการยื่นเอกสารดังกล่าวมาพร้อมกับการยื่นข้อเสนอให้ถือว่าผู้ ยื่นข้อเสนอรายนั้นยื่นเอกสารไม่ครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารประกวดราคา

(๕) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๑ ทั้งหมดที่ได้ยื่นพร้อมกับการเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ ตามแบบในข้อ ๑.๖ (๑) โดยไม่ต้องแนบในรูปแบบ PDF File (Portable Document Format)

ทั้งนี้ เมื่อผู้ยื่นข้อเสนอดำเนินการแนบไฟล์เอกสารตามบัญชีเอกสารส่วนที่ ๑ ครบถ้วน ถูกต้องแล้ว ระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์จะสร้างบัญชีเอกสารส่วนที่ ๑ ตามแบบในข้อ ๑.๖ (๑) ให้โดยผู้ยื่นข้อเสนอไม่ต้องแนบบัญชีเอกสารส่วนที่ ๑ ดังกล่าวในรูปแบบ PDF File (Portable Document Format)

### ๓.๒ ส่วนที่ ๒ อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) หลักประกันการเสนอราคา ตามข้อ ๕

(๒) สำเนาหนังสือรับรองผลงานจ้าง

(๓) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๒ ทั้งหมดที่ได้ยื่นพร้อมกับการเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ ตามแบบในข้อ ๑.๖ (๒) โดยไม่ต้องแนบในรูปแบบ PDF File (Portable Document Format)

ทั้งนี้ เมื่อผู้ยื่นข้อเสนอดำเนินการแนบไฟล์เอกสารตามบัญชีเอกสารส่วนที่ ๒ ครบถ้วน ถูกต้องแล้ว ระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์จะสร้างบัญชีเอกสารส่วนที่ ๒ ตามแบบในข้อ ๑.๖ (๒) ให้โดยผู้ยื่นข้อเสนอไม่ต้องแนบบัญชีเอกสารส่วนที่ ๒ ดังกล่าวในรูปแบบ PDF File (Portable Document Format)

## ๔. การเสนอราคา

๔.๑ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องยื่นข้อเสนอและเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ ด้วยอิเล็กทรอนิกส์ตามที่กำหนดไว้ในเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์นี้ โดยไม่มีเงื่อนไขใดๆ ทั้งสิ้น และจะต้องกรอกข้อความให้ถูกต้องครบถ้วน พร้อมทั้งหลักฐานแสดงตัวตนและทำการยืนยันตัวตนของ ผู้ยื่นข้อเสนอโดยไม่ต้องแนบบใบเสนอราคาในรูปแบบ PDF File (Portable Document Format)

๔.๒ ในการเสนอราคาให้เสนอราคาเป็นเงินบาทและเสนอราคาได้เพียงครั้งเดียวและราคาเดียวโดยเสนอราคารวม และหรือราคาต่อหน่วย และหรือต่อรายการ ตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ตามข้อ ๖.๒ ให้ถูกต้อง ทั้งนี้ ราคารวมที่เสนอจะต้องตรงกันทั้งตัวเลขและตัวหนังสือ ถ้าตัวเลขและตัวหนังสือไม่ตรงกัน ให้ถือตัวหนังสือเป็นสำคัญ โดยคิดราคารวมทั้งสิ้นซึ่งรวมค่าภาษีมูลค่าเพิ่ม ภาษีอากรอื่น ค่าขนส่ง ค่าจดทะเบียน และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ทั้งปวงไว้แล้ว

ราคาที่เสนอจะต้องเสนอกำหนดยื่นราคาไม่น้อยกว่า ๙๐ วัน ตั้งแต่วันเสนอราคา โดยภายในกำหนดยื่นราคา ผู้ยื่นข้อเสนอต้องรับผิดชอบราคาที่ตนได้เสนอไว้และจะถอนการเสนอราคามีได้

๔.๓ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องเสนอกำหนดเวลาดำเนินการแล้วเสร็จไม่เกิน ๑๒๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

๔.๔ ก่อนเสนอราคา ผู้ยื่นข้อเสนอควรตรวจดูร่างสัญญารายละเอียด ขอบเขตของงาน ฯลฯ ให้ถี่ถ้วนและเข้าใจเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ทั้งหมดเสียก่อนที่จะตกลงยื่นข้อเสนอตามเงื่อนไขในเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์

๔.๕ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องยื่นข้อเสนอและเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ในวันที่ **๑๗ เม.ย. ๒๕๖๙** ระหว่างเวลา ๐๙.๐๐ น. ถึง ๑๒.๐๐ น. และเวลาในการเสนอราคาให้ถือตามเวลาของระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์เป็นเกณฑ์

เมื่อพ้นกำหนดเวลายื่นข้อเสนอและเสนอราคาแล้ว จะไม่รับเอกสารการยื่นข้อเสนอ และการเสนอราคาใดๆ โดยเด็ดขาด

๔.๖ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องจัดทำเอกสารสำหรับใช้ในการเสนอราคาในรูปแบบไฟล์เอกสารประเภท PDF File (Portable Document Format) โดยผู้ยื่นข้อเสนอต้องเป็นผู้รับผิดชอบตรวจสอบความครบถ้วน ถูกต้อง และชัดเจนของเอกสาร PDF File ก่อนที่จะยืนยันการเสนอราคา แล้วจึงส่งข้อมูล (Upload) เพื่อเป็นการเสนอราคาให้แก่กรมผ่านทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์

๔.๗ คณะกรรมการพิจารณาผลการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์จะดำเนินการตรวจสอบคุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอแต่ละรายว่า เป็นผู้ยื่นข้อเสนอที่มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้ยื่นเสนอรายอื่นตามข้อ ๑.๕ (๑) หรือไม่ หากปรากฏว่าผู้ยื่นเสนอรายใดเป็นผู้ยื่นข้อเสนอที่มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้ยื่นเสนอรายอื่น คณะกรรมการพิจารณาผลฯ จะตัดรายชื่อผู้ยื่นข้อเสนอที่มีผลประโยชน์ร่วมกันนั้นออกจากการเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ

หากปรากฏต่อคณะกรรมการพิจารณาผลฯ ว่า ก่อนหรือ ในขณะที่มีการพิจารณาข้อเสนอ มีผู้ยื่นเสนอรายใดกระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรมตามข้อ ๑.๕ (๒) และคณะกรรมการพิจารณาผลฯ เชื่อว่ามีการกระทำอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรม คณะกรรมการพิจารณาผลฯ จะตัดรายชื่อผู้ยื่นเสนอรายนั้นออกจากการเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ และกรม จะพิจารณาลงโทษผู้ยื่นเสนอดังกล่าวเป็นผู้ที่งาน เว้นแต่กรมจะพิจารณาเห็นว่าผู้ยื่นเสนอรายนั้นมิใช่เป็นผู้ริเริ่มให้มีการกระทำดังกล่าวและได้ให้ความร่วมมือเป็นประโยชน์ต่อการพิจารณาของกรม

๔.๘ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องปฏิบัติ ดังนี้

- (๑) ปฏิบัติตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์
- (๒) ราคาที่เสนอจะต้องเป็นราคาที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม และภาษีอื่นๆ (ถ้ามี) รวมค่าใช้จ่ายที่ส่งไปเรียบร้อยแล้ว
- (๓) ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องลงทะเบียนเพื่อเข้าสู่กระบวนการเสนอราคา ตามวันเวลาที่กำหนด
- (๔) ผู้ยื่นข้อเสนอจะถอนการเสนอราคาที่เสนอแล้วไม่ได้
- (๕) ผู้ยื่นข้อเสนอต้องศึกษาและทำความเข้าใจในระบบและวิธีการเสนอราคาด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ ของกรมบัญชีกลางที่แสดงไว้ในเว็บไซต์ [www.gprocurement.go.th](http://www.gprocurement.go.th)

๔.๙ ผู้ยื่นข้อเสนอที่เป็นผู้ชนะการเสนอราคาต้องจัดทำแผนการใช้พัสดุที่ผลิตภายในประเทศ โดยยื่นให้หน่วยงานของรัฐภายใน ๖๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา เว้นแต่กรณีที่ระยะเวลาดำเนินการตามสัญญาไม่เกิน ๖๐ วัน

๔.๑๐ คู่สัญญาต้องจัดทำแผนการทำงานมาให้ภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา เว้นแต่เป็นกรณีสัญญาที่มีอายุไม่เกิน ๙๐ วัน หรือกรณีการจ้างซึ่งสัญญาหรือบันทึกข้อตกลงเป็นหนังสือที่มีวงเงินไม่เกิน ๕๐๐,๐๐๐ บาท ทั้งนี้ แผนการทำงานดังกล่าวให้ถือเป็นเอกสารส่วนหนึ่งของสัญญา

## ๕. หลักประกันการเสนอราคา

ผู้ยื่นข้อเสนอต้องวางหลักประกันการเสนอราคาพร้อมกับการเสนอราคาทางระบบการซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ โดยใช้หลักประกันอย่างหนึ่งอย่างใดดังต่อไปนี้ จำนวน ๓๗๗,๐๐๐.๐๐ บาท (สามแสนเจ็ดหมื่นเจ็ดพันบาทถ้วน)

๕.๑ เงินสด

๕.๒ หนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ของธนาคารภายในประเทศตามแบบที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด

๕.๓ พันธบัตรรัฐบาลไทย

๕.๔ หนังสือค้ำประกันของบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้ำประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดยอนุโลมให้ใช้ตามตัวอย่างหนังสือค้ำประกันของธนาคารที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด

กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอ นำพันธบัตรรัฐบาลไทยหรือหนังสือค้ำประกันของบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ มาวางเป็นหลักประกันการเสนอราคาจะต้องส่งต้นฉบับเอกสารดังกล่าวมาให้กรมตรวจสอบความถูกต้องในวันที่ **๒๒ เม.ย. ๒๕๖๕** ระหว่างเวลา ๐๘.๓๐ น. ถึง ๑๖.๓๐ น.

กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอประสงค์จะวางหลักประกันการเสนอราคาเป็นเงินสด ให้ผู้ยื่นข้อเสนอ ดำเนินการชำระเงินผ่านช่องทางการชำระเงิน ดังนี้

โอนเงินเข้าบัญชี ธนาคารกรุงไทยจำกัด (มหาชน) เลขที่บัญชี ๓๘๕๖๐๐๑๓๓๖ ชื่อบัญชี กรมการค้าภายใน (เงินนอกงบประมาณ)

และส่งหลักฐานการชำระเงินกับธนาคาร พร้อมทั้งแบบแจ้งความประสงค์ชำระเงินค่าหลักประกันการเสนอราคา (เฉพาะกรณีที่มีหลักประกันการเสนอราคาหลายรายการพิจารณา) มาให้ กรมตรวจสอบความถูกต้อง โดยยื่นมาพร้อมกับการยื่นข้อเสนอผ่านระบบ e-GP โดยการชำระเงินและส่งหลักฐานการชำระเงินให้ดำเนินการในวันและเวลาที่หน่วยงานของรัฐกำหนดให้เป็นวันและเวลาเสนอราคาเท่านั้น

กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ประสงค์จะใช้หนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ของธนาคารในประเทศเป็นหลักประกันการเสนอราคาให้ระบุชื่อผู้เข้าร่วมค้ารายที่สัญญา ร่วมค้ากำหนดให้เป็นผู้เข้ายื่นข้อเสนอกับหน่วยงานของรัฐเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ

หลักประกันการเสนอราคาตามข้อนี้ กรมจะคืนให้ผู้ยื่นข้อเสนอหรือผู้ค้ำประกันภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันที่กรมได้พิจารณาเห็นชอบรายงานผลคัดเลือกผู้ชนะการประกวดราคาเรียบร้อยแล้ว เว้นแต่ผู้ยื่นเสนอรายที่คัดเลือกไว้ซึ่งเสนอราคาต่ำสุดหรือได้คะแนนรวมสูงสุดไม่เกิน ๓ ราย ให้คืนได้ต่อเมื่อได้ทำสัญญาหรือข้อตกลง หรือผู้ยื่นข้อเสนอได้พ้นจากข้อผูกพันแล้ว

การคืนหลักประกันการเสนอราคา ไม่ว่าในกรณีใด ๆ จะคืนให้โดยไม่มีดอกเบี้ย

## ๖. หลักเกณฑ์และสิทธิในการพิจารณา

๖.๑ ในการพิจารณาผลการยื่นข้อเสนอประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ครั้งนี้ กรมจะพิจารณาตัดสินโดยใช้ หลักเกณฑ์ราคาประกอบเกณฑ์อื่น

๖.๒ การพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอ

กรณีใช้หลักเกณฑ์ราคาประกอบเกณฑ์อื่น ในการพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอ กรมจะพิจารณาโดยให้คะแนนตามปัจจัยหลักและน้ำหนักที่กำหนด ดังนี้

๖.๒.๑ จ้างดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล ประจำปีงบประมาณ พ.ศ ๒๕๖๙

(๑) ราคาที่ยื่นข้อเสนอ กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ ๓๐.๐๐ โดยมีวิธีการให้คะแนน ดังนี้  $100 - (((\text{ราคาของผู้เสนอราคา} - \text{ราคาต่ำสุด}) / \text{ราคาต่ำสุด}) * 100)$

(๒) ข้อเสนอด้านเทคนิคหรือข้อเสนออื่นๆ กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ ๗๐.๐๐ โดยมีวิธีการให้คะแนน ดังนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องผ่านเกณฑ์คะแนนด้านคุณภาพ ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๘๐ และหากไม่ผ่านเกณฑ์คะแนนขั้นต่ำด้านคุณภาพ กรมฯ จะไม่พิจารณาข้อเสนอด้านราคา

โดยกำหนดให้น้ำหนักรวมทั้งหมดเท่ากับร้อยละ ๑๐๐

๖.๓ หากผู้ยื่นข้อเสนอรายใดมีคุณสมบัติไม่ถูกต้องตามข้อ ๒ หรือยื่นหลักฐานการยื่นข้อเสนอไม่ถูกต้อง หรือไม่ครบถ้วนตามข้อ ๓ หรือยื่นข้อเสนอไม่ถูกต้องตามข้อ ๔ คณะกรรมการพิจารณาผลฯ จะไม่รับพิจารณาข้อเสนอของผู้ยื่นข้อเสนอรายนั้น เว้นแต่ ผู้ยื่นข้อเสนอรายใดเสนอเอกสารทางเทคนิคหรือขอบเขตงานที่จะจ้างไม่ครบถ้วน หรือเสนอรายละเอียดแตกต่างไปจากเงื่อนไขที่กรมกำหนดไว้ในประกาศและเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ ในส่วนที่มีใช้สาระสำคัญและความแตกต่างนั้นไม่มีผลทำให้เกิดการได้เปรียบเสียเปรียบต่อ ผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่น หรือเป็นการผิดพลาดเล็กน้อย คณะกรรมการพิจารณาผลฯ อาจพิจารณาผ่อนปรนการตัดสินสิทธิ ผู้ยื่นข้อเสนอรายนั้น

๖.๔ กรมสงวนสิทธิไม่พิจารณาข้อเสนอของผู้ยื่นข้อเสนอโดยไม่มีการผ่อนผัน ในกรณีดังต่อไปนี้

(๑) ไม่กรอกชื่อผู้ยื่นข้อเสนอในการเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างด้วยอิเล็กทรอนิกส์

(๒) เสนอรายละเอียดแตกต่างไปจากเงื่อนไขที่กำหนดในเอกสารประกวดอิเล็กทรอนิกส์ที่เป็นสาระสำคัญ หรือมีผลทำให้เกิดความได้เปรียบเสียเปรียบแก่ผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่น

๖.๕ ในการตัดสินการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ หรือในการทำสัญญา คณะกรรมการพิจารณาผลฯ หรือกรม มีสิทธิให้ผู้ยื่นข้อเสนอชี้แจงข้อเท็จจริงเพิ่มเติมได้ กรมมีสิทธิที่จะไม่รับข้อเสนอ ไม่รับราคา หรือไม่ทำสัญญา หากข้อเท็จจริงดังกล่าวไม่เหมาะสมหรือไม่ถูกต้อง

๖.๖ กรมทรงไว้ซึ่งสิทธิที่จะไม่รับราคาต่ำสุด หรือราคาหนึ่งราคาใด หรือราคา ที่เสนอทั้งหมดก็ได้ และอาจพิจารณาเลือกจ้างในจำนวน หรือขนาด หรือเฉพาะรายการหนึ่งรายการใด หรืออาจจะยกเลิกการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์โดยไม่พิจารณาจัดจ้างเลยก็ได้ สุดแต่จะพิจารณา ทั้งนี้ เพื่อประโยชน์

ของทางราชการเป็นสำคัญ และให้ถือว่าการตัดสินใจของกรมเป็นเด็ดขาด ผู้ยื่นข้อเสนอจะเรียกร้อยค่าใช้จ่าย หรือ ค่าเสียหายใดๆ มิได้ รวมทั้งกรมจะพิจารณายกเลิกการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์และลงโทษผู้ยื่นข้อเสนอ เป็นผู้ทำงาน ไม่ว่าจะเป็นผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกหรือไม่ก็ตาม หากมีเหตุที่เชื่อถือได้ว่าการยื่นข้อเสนอ กระทำการโดยไม่สุจริต เช่น การเสนอเอกสารอันเป็นเท็จ หรือใช้ข้อมูลบุคคลธรรมดา หรือนิติบุคคลอื่นมายื่น ข้อเสนอแทน เป็นต้น

ในกรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอรายที่เสนอราคาต่ำสุด เสนอราคาต่ำจนคาดหมายได้ว่าไม่อาจ ดำเนินงานตามเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ได้ คณะกรรมการพิจารณาผลฯ หรือกรม จะให้ผู้ยื่น ข้อเสนอ นั้นชี้แจงและแสดงหลักฐานที่ทำให้เชื่อได้ว่า ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถดำเนินการตามเอกสารประกวด ราคาอิเล็กทรอนิกส์ให้เสร็จสมบูรณ์ หากคำชี้แจงไม่เป็นที่รับฟังได้ กรม มีสิทธิที่จะไม่รับข้อเสนอหรือไม่รับ ราคาของผู้ยื่นข้อเสนอรายนั้น ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่มีสิทธิเรียกร้อยค่าใช้จ่ายหรือค่าเสียหายใดๆ จาก กรม

๖.๗ ก่อนลงนามในสัญญากรม อาจประกาศยกเลิกการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ หากปรากฏว่ามีการกระทำที่เข้าลักษณะผู้ยื่นข้อเสนอที่ชนะการประกวดราคาหรือที่ได้รับการคัดเลือก มี ผลประโยชน์ร่วมกัน หรือมีส่วนได้เสียกับผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่น หรือขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรม หรือ สมยอมกันกับผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่น หรือเจ้าหน้าที่ในการเสนอราคา หรือสื่อว่ากระทำการทุจริตอื่นใดในการ เสนอราคา

## ๗. การทำสัญญาจ้าง

ผู้ชนะการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์จะต้องทำสัญญาจ้างตามแบบสัญญา ดังระบุใน ข้อ ๑.๓ หรือทำข้อตกลงเป็นหนังสือกับกรม ภายใน ๗ วัน นับถัดจากวันที่ได้รับแจ้ง และจะต้องวาง หลักประกันสัญญาเป็นจำนวนเงินเท่ากับร้อยละ ๕ ของราคาค่าจ้างที่ประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ได้ ให้กรม ยึดถือไว้ในขณะทำสัญญา โดยใช้หลักประกันอย่างหนึ่งอย่างใดดังต่อไปนี้

### ๗.๑ เงินสด

๗.๒ เช็คหรือตราพท์ธนาคารสั่งจ่ายให้แก่กรมการค้ำภายใน ซึ่งเป็นเช็คหรือตราพท์ ลงวันที่ที่ใช้เช็คหรือตราพท์นั้นชำระต่อเจ้าหน้าที่ในวันทำสัญญา หรือก่อนวันนั้น ไม่เกิน ๓ วัน ทำการ

๗.๓ หนังสือค้ำประกันของธนาคารภายในประเทศ ตามตัวอย่างที่ คณะกรรมการนโยบายกำหนด ดังระบุในข้อ ๑.๔ (๒) หรือจะเป็นหนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ตามวิธีการที่ กรมบัญญัติกลางกำหนด

๗.๔ หนังสือค้ำประกันของบริษัทเงินทุน หรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาต ให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้ำประกัน ตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดยอนุโลมให้ใช้ตามตัวอย่างหนังสือ ค้ำประกันของธนาคารที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด ดังระบุในข้อ ๑.๔ (๒)

### ๗.๕ พันธบัตรรัฐบาลไทย

หลักประกันนี้จะคืนให้ โดยไม่มีดอกเบี้ยภายใน ๑๕ วันนับถัดจากวันที่ผู้ชนะการประกวด ราคาอิเล็กทรอนิกส์ (ผู้รับจ้าง) พันจากข้อผูกพันตามสัญญาจ้างแล้ว

หลักประกันนี้จะคืนให้ โดยไม่มีดอกเบี้ย ตามอัตราส่วนของงานจ้างซึ่งกรม ได้รับมอบไว้แล้ว

## ๘. ค่าจ้างและการจ่ายเงิน

กรม จะจ่ายค่าจ้างซึ่งได้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มตลอดจนภาษีอากรอื่น ๆ และค่าใช้จ่ายที่ส่งไปล่วงหน้าแล้วให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้รับจ้าง โดยแบ่งออกเป็น ๓ งวดดังนี้

งวดที่ ๑ เป็นจำนวนเงินในอัตราร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างได้ส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๒.๑ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเรียบร้อยแล้ว ให้แล้วเสร็จภายใน ๒๐ วัน

งวดที่ ๒ เป็นจำนวนเงินในอัตราร้อยละ ๗๐ ของค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างได้ส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๒.๒ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเรียบร้อยแล้ว ให้แล้วเสร็จภายใน ๙๐ วัน

งวดสุดท้าย เป็นจำนวนเงินในอัตราร้อยละ ๒๐ ของค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างได้ปฏิบัติงานทั้งหมดให้แล้วเสร็จเรียบร้อยตามสัญญาหรือข้อตกลงจ้างเป็นหนังสือ และ กรม ได้ตรวจรับมอบงานจ้างเรียบร้อยแล้ว

## ๙. อัตราค่าปรับ

ค่าปรับตามแบบสัญญาจ้างแนบท้ายเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์นี้ หรือข้อตกลงจ้างเป็นหนังสือจะกำหนด ดังนี้

๙.๑ กรณีที่ผู้รับจ้างนำงานที่รับจ้างไปจ้างช่วงให้ผู้อื่นทำอีกทอดหนึ่งโดยไม่ได้รับอนุญาตจากกรม จะกำหนดค่าปรับสำหรับการฝ่าฝืนดังกล่าวเป็นจำนวนร้อยละ ๑๐ ของวงเงินของงานจ้างช่วงนั้น

๙.๒ กรณีที่ผู้รับจ้างปฏิบัติผิดสัญญาจ้างนอกเหนือจากข้อ ๙.๑ จะกำหนดค่าปรับเป็นรายวัน ในอัตราร้อยละ ๐.๑๐ ของราคาค่าจ้าง

## ๑๐. การรับประกันความชำรุดบกพร่อง

ผู้ชนะการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ซึ่งได้ทำสัญญาจ้างตามแบบดังระบุในข้อ ๑.๓ หรือทำข้อตกลงจ้างเป็นหนังสือ แล้วแต่กรณี จะต้องรับประกันความชำรุดบกพร่องของงานจ้างที่เกิดขึ้นภายในระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๑ ปี นับถัดจากวันที่กรมได้รับมอบงาน โดยต้องบริหารจัดการซ่อมแซมแก้ไขให้ใช้งานได้ติดตั้งเดิมภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันที่ได้รับแจ้งความชำรุดบกพร่อง

## ๑๑. ข้อสงวนสิทธิ์ในการยื่นข้อเสนอและอื่น ๆ

๑๑.๑ เงินค่าจ้างสำหรับงานจ้างครั้งนี้ ได้มาจากเงินงบประมาณประจำปี พ.ศ. ๒๕๖๙

การลงนามในสัญญาจะกระทำต่อเมื่อ กรมได้รับอนุมัติเงินค่าจ้างจากเงินงบประมาณประจำปี พ.ศ. ๒๕๖๙ แล้วเท่านั้น

๑๑.๒ เมื่อกรมได้คัดเลือกผู้ยื่นข้อเสนอรายใด ให้เป็นผู้รับจ้าง และได้ตกลงจ้างตามการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์แล้ว ถ้าผู้รับจ้างจะต้องส่งหรือนำสิ่งของมาเพื่องานจ้างดังกล่าวเข้ามาจากต่างประเทศ และของนั้นต้องนำเข้ามาโดยทางเรือในเส้นทางที่มีเรือไทยเดินอยู่ และสามารถให้บริการรับขนได้

ตามที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงคมนาคมประกาศกำหนด ผู้ยื่นข้อเสนอซึ่งเป็นผู้รับจ้างจะต้องปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยการส่งเสริมการพาณิชย์นาวิ ดังนี้

(๑) แจ้งการสั่งหรือนำสิ่งของดังกล่าวเข้ามาจากต่างประเทศ ต่อกรมเจ้าท่า ภายใน ๗ วัน นับตั้งแต่วันที่ผู้รับจ้างสั่งหรือซื้อของจากต่างประเทศ เว้นแต่เป็นของที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงคมนาคมประกาศยกเว้นให้บรรทุกโดยเรืออื่นได้

(๒) จัดการให้สิ่งของดังกล่าวบรรทุกโดยเรือไทย หรือเรือที่มีสิทธิเช่นเดียวกับเรือไทย จากต่างประเทศมายังประเทศไทย เว้นแต่จะได้รับอนุญาตจากกรมเจ้าท่า ให้บรรทุกสิ่งของนั้น โดยเรืออื่นที่มีใช้เรือไทย ซึ่งจะต้องได้รับอนุญาตเช่นนั้นก่อนบรรทุกของลงเรืออื่น หรือเป็นของที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงคมนาคมประกาศยกเว้นให้บรรทุกโดยเรืออื่น

(๓) ในกรณีที่มิปฏิบัติตาม (๑) หรือ (๒) ผู้รับจ้างจะต้องรับผิดชอบตามกฎหมายว่าด้วยการส่งเสริมการพาณิชย์นาวิ

๑๑.๓ ผู้ยื่นข้อเสนอซึ่งกรมได้คัดเลือกแล้ว ไม่ไปทำสัญญา หรือข้อตกลงจ้างเป็นหนังสือ ภายในเวลาที่กำหนดดังระบุไว้ในข้อ ๗ กรมจะริบหลักประกันการยื่นข้อเสนอ หรือเรียกธองจากผู้ออกหนังสือ คำประกันการยื่นข้อเสนอทันที และอาจพิจารณาเรียกธองให้ชดใช้ความเสียหายอื่น (ถ้ามี) รวมทั้งจะพิจารณาให้เป็นผู้ทำงานตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ

๑๑.๔ กรมสงวนสิทธิที่จะแก้ไขเพิ่มเติมเงื่อนไข หรือข้อกำหนดในแบบสัญญาหรือข้อตกลงจ้างเป็นหนังสือให้เป็นไปตามความเห็นของสำนักงานอัยการสูงสุด (ถ้ามี)

๑๑.๕ ในกรณีที่เอกสารแนบท้ายเอกสารประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์นี้ มีความขัดหรือแย้งกัน ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องปฏิบัติตามคำวินิจฉัยของกรม คำวินิจฉัยดังกล่าวให้ถือเป็นที่สุด และผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีสิทธิเรียกร้องค่าใช้จ่ายใดๆ เพิ่มเติม

๑๑.๖ กรม อาจประกาศยกเลิกการจัดจ้างในกรณีต่อไปนี้ได้ โดยที่ผู้ยื่นข้อเสนอ จะเรียกร้องค่าเสียหายใดๆ จากกรมไม่ได้

(๑) กรมไม่ได้รับการจัดสรรเงินที่จะใช้ในการจัดจ้างหรือได้รับจัดสรร แต่ไม่เพียงพอที่จะทำการจัดจ้างครั้งนี้ต่อไป

(๒) มีการกระทำที่เข้าลักษณะผู้ยื่นข้อเสนอที่ชนะการจัดจ้างหรือที่ได้รับการคัดเลือก มีผลประโยชน์ร่วมกัน หรือมีส่วนได้เสียกับผู้ยื่นเสนอรายอื่น หรือขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรม หรือสมยอมกันกับผู้ยื่นเสนอรายอื่น หรือเจ้าหน้าที่ในการเสนอราคา หรือสื่อว่ากระทำการทุจริตอื่นใดในการเสนอราคา

(๓) การทำการจัดจ้างครั้งนี้ต่อไปอาจก่อให้เกิดความเสียหายแก่กรม หรือกระทบต่อประโยชน์สาธารณะ

(๔) กรณีอื่นในทำนองเดียวกับ (๑) (๒) หรือ (๓) ตามที่กำหนดในกฎกระทรวง ซึ่งออกตามความในกฎหมายว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ

๑๑.๗ ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องเลือกช่องทางการอุทธรณ์และช่องทางการรับหนังสือแจ้งตอบผลการพิจารณาอุทธรณ์ไว้ตั้งแต่ขั้นตอนการยื่นข้อเสนอ และหากผู้ยื่นเสนอมีความประสงค์ที่จะอุทธรณ์

ผลการประกาศผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้าง จะต้องยื่นอุทธรณ์และรับหนังสือแจ้งตอบการพิจารณาอุทธรณ์ผ่านช่องทางที่ได้เลือกไว้เท่านั้น

**๑๒. การปฏิบัติตามกฎหมายและระเบียบ**

ในระหว่างระยะเวลาการจ้าง ผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้รับจ้างต้องปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่กฎหมายและระเบียบได้กำหนดไว้โดยเคร่งครัด

**๑๓. การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการ**

กรม สามารถนำผลการปฏิบัติงานแล้วเสร็จตามสัญญาของผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้รับจ้างเพื่อนำมาประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการ

ทั้งนี้ หากผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกไม่ผ่านเกณฑ์ที่กำหนดจะถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับกรม ไว้ชั่วคราว

กรมการค้าภายใน

๒๗ มีนาคม ๒๕๖๙

**ขอบเขตของงานดำเนิน**  
**โครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านท่ามาค้าขายแห่งเดิมเป็นหมู่บ้านดิจิทัล**  
**ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๙**

**๑. หลักการและเหตุผล :**

๑.๑ รัฐบาลมีนโยบายขับเคลื่อนเศรษฐกิจโดยให้ความสำคัญกับการสร้างความเข้มแข็งของเศรษฐกิจภายในประเทศ โดยดำเนินนโยบายเศรษฐกิจชุมชนหรือเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy) ให้ความสำคัญกับชุมชนในการนำความรู้และทรัพยากรในพื้นที่มาผลิตเป็นสินค้าและบริการเพื่อเพิ่มศักยภาพของเศรษฐกิจฐานรากให้สามารถสร้างรายได้ กระจายรายได้สู่ชุมชน สนับสนุนสินค้าชุมชน และยกระดับวิสาหกิจชุมชนและผู้ประกอบการรายย่อยให้มีความเข้มแข็ง พัฒนาช่องทางการตลาดเชื่อมโยงกับระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งสอดคล้องกับหลักเศรษฐกิจพอเพียง และมุ่งเน้นการยกระดับรายได้ให้กับผู้มีรายได้น้อยอย่างทั่วถึง เพื่อให้เศรษฐกิจของประเทศมีการเจริญเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

๑.๒ แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ ๑๓ เน้นการพัฒนาฐานรากและเศรษฐกิจชุมชน สนับสนุนให้ชุมชนเป็นฐานในการสร้างนวัตกรรม ใช้ทรัพยากรและภูมิปัญญาท้องถิ่น เพื่อสร้างผลิตภัณฑ์และบริการที่มีมูลค่าเพิ่ม และเป็นกลไกสำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจให้เข้มแข็ง

๑.๓ กระทรวงพาณิชย์มีนโยบายในการเสริมความแข็งแกร่งให้ผู้ประกอบการ SME และเพิ่มมูลค่าสินค้าไทย โดยสนับสนุนการเข้าถึงตลาดใหม่และพัฒนาศักยภาพด้วยเทคโนโลยี ซึ่งการพัฒนาเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy Development) เพื่อสร้างความเข้มแข็งให้กับเศรษฐกิจชุมชน จึงเป็นส่วนหนึ่งของนโยบายรัฐบาล เพื่อให้วิสาหกิจชุมชนและผู้ประกอบการรายย่อย ซึ่งมีสมาชิกเป็นเกษตรกร กลุ่มเกษตรกร สถาบันเกษตรกร กลุ่มแม่บ้าน ฯลฯ มีการยกระดับการประกอบธุรกิจให้มีประสิทธิภาพ สามารถดำรงธุรกิจของชุมชนอยู่ได้อย่างมั่นคง มีการรวมกลุ่มกันอย่างเข้มแข็ง และมีรายได้จากการจำหน่ายสินค้าและบริการเพิ่มขึ้นจากการขยายช่องทางการตลาด โดยส่งเสริมและพัฒนาให้วิสาหกิจชุมชนสามารถทำการค้าขายได้ด้วยตนเองและเป็นผู้ประกอบการที่มีศักยภาพ ซึ่งจะช่วยให้เศรษฐกิจฐานรากมีความมั่นคงและยั่งยืนต่อไป

๑.๔ กระทรวงพาณิชย์ โดยกรมการค้าภายใน ได้เริ่มดำเนิน “โครงการหมู่บ้านท่ามาค้าขาย” ตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยมีเป้าหมายในการส่งเสริมและพัฒนาเกษตรกร กลุ่มเกษตรกร กลุ่มแม่บ้าน วิสาหกิจชุมชน และผู้ประกอบการรายย่อยที่มีความพร้อมและมีศักยภาพให้เป็นหมู่บ้านท่ามาค้าขายในความส่งเสริมของกรมการค้าภายใน โดยปัจจุบันปี พ.ศ. ๒๕๖๘ มีหมู่บ้านท่ามาค้าขายทั้งสิ้นรวม ๕๒ แห่ง และการดำเนินโครงการที่ผ่านมาสามารถยกระดับสินค้าชุมชนและวิสาหกิจชุมชนให้มีความเข้มแข็งเข้าสู่กลไกการตลาดได้อย่างดีเยี่ยม ทั้งนี้ กรมการค้าภายในได้รับการอนุมัติจัดสรรงบประมาณประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๙ งบรายจ่ายอื่นตามแผนยุทธศาสตร์พัฒนาและส่งเสริมเศรษฐกิจฐานราก เพื่อดำเนิน “โครงการหมู่บ้านท่ามาค้าขาย (Trading Village)” ดังนั้น เพื่อให้การส่งเสริมและพัฒนาวิสาหกิจชุมชนและผู้ประกอบการรายย่อยเป็นไปอย่างต่อเนื่อง สามารถยกระดับสินค้าชุมชนและขับเคลื่อนเศรษฐกิจชุมชนหรือเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy) โดยมุ่งหวังให้กลุ่มเป้าหมายมีศักยภาพความพร้อมสู่การเป็นหมู่บ้านท่ามาค้าขายดิจิทัล (Trading Village Digital) มีความก้าวหน้าในด้านเทคโนโลยีนวัตกรรมสร้างสรรค์ สู่การค้าพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ และสามารถบรรลุผลสัมฤทธิ์และเกิดประโยชน์ต่อเศรษฐกิจท้องถิ่นอย่างแท้จริง

**๒. วัตถุประสงค์**

๒.๑ เพื่อกระตุ้นระบบเศรษฐกิจการค้าในประเทศ โดยการสร้างความเข้มแข็งให้กับเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy) และส่งเสริมให้คนในชุมชนมีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น

๒.๒ เพื่อเพิ่มศักยภาพและทักษะด้านการตลาดดิจิทัลให้แก่วิสาหกิจชุมชนและผู้ประกอบการรายย่อยสู่การเป็นต้นแบบผู้ประกอบการดิจิทัลระดับชุมชน และยกระดับสินค้าให้มีความพร้อมสำหรับการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ผ่านช่องทางออนไลน์

๒.๓ เพื่อขยายช่องทางการจำหน่ายออนไลน์ให้สามารถสร้างรายได้อย่างยั่งยืน มีตลาดรองรับที่ชัดเจน และสามารถบริหารจัดการธุรกิจได้ด้วยตนเองอย่างมีประสิทธิภาพ

๒.๔ เพื่อสร้างการรับรู้แบรนด์ (Brand Awareness) หมู่บ้านทำมาค้าขาย และสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์ชุมชนให้เป็นที่รู้จักและยอมรับในวงกว้าง

### ๓. กลุ่มเป้าหมาย

หมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิม รวมจำนวน ๑๒ กลุ่ม ดังนี้

- ๓.๑ วิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์ทำมือบ้านจงเจริญ จ.เชียงราย
- ๓.๒ วิสาหกิจชุมชนบ้านตุ๊กตาไม้ลวงเหนือ จ.เชียงใหม่
- ๓.๓ กลุ่มหัตถกรรมล้านนาสันปูเลย จ.พะเยา
- ๓.๔ วิสาหกิจชุมชนศรีตาแฮนด์เมด จ.น่าน
- ๓.๕ บ้านภูริชาผ้าไทย จ.หนองบัวลำภู
- ๓.๖ วิสาหกิจชุมชนคณาบาติก จ.นครราชสีมา
- ๓.๗ กลุ่มหัตถชา จ.นครสวรรค์
- ๓.๘ วิสาหกิจชุมชนรังไหมประดิษฐ์ จ.สระบุรี
- ๓.๙ กลุ่มดลณี จ.ราชบุรี
- ๓.๑๐ วิสาหกิจชุมชนกลุ่มปานศรณารายณ์ จ.เพชรบุรี
- ๓.๑๑ วิสาหกิจชุมชนศูนย์เรียนรู้เศรษฐกิจพอเพียงบ้านดินแดง จ.กระบี่
- ๓.๑๒ วิสาหกิจชุมชนแม่บ้านเกษตรบ้านบ่อใหม่ จ.สงขลา

### ๔. คุณสมบัติของผู้เสนอราคา

- ๔.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย
- ๔.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย
- ๔.๓ ไม่อยู่ระหว่างการเลิกกิจการ
- ๔.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราว เนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง
- ๔.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย
- ๔.๖ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา
- ๔.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่ประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ดังกล่าว
- ๔.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่กรมการค้าภายใน วันประกาศประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรม ในการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ครั้งนี้
- ๔.๙ ไม่เป็นผู้ที่ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์และความคุ้มกันเช่นนั้น
- ๔.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ “กิจการร่วมค้า” ต้องมีคุณสมบัติดังนี้  
กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก  
ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่และความรับผิดชอบในปริมาณงาน สิ่งของ หรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย  
กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก  
กิจการร่วมค้านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ  
สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก  
ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน

.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....กรรมการและเลขานุการ

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมคำกำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมคำรายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่ต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมคำที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมคำรายใดเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ผู้เข้าร่วมคำทุกรายจะต้องลงลายมือชื่อในหนังสือมอบอำนาจให้ผู้เข้าร่วมคำรายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า

๔.๑๑ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องลงทะเบียนที่มีข้อมูลถูกต้องครบถ้วนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

๔.๑๒ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ ดังนี้

๔.๑๒.๑ กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย ซึ่งได้จดทะเบียนเกินกว่า ๑ ปี ต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการจากผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบวกในรอบปีบัญชีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ

๔.๑๒.๒ กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย ซึ่งยังไม่มีงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ให้พิจารณาจากทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระมูลค่าหุ้นแล้ว ณ วันที่ยื่นข้อเสนอ โดยกรณีการจัดซื้อจัดจ้างที่มีมูลค่าเกิน ๕ ล้านบาท แต่ไม่เกิน ๑๐ ล้านบาท ต้องมีทุนจดทะเบียนไม่ต่ำกว่า ๒ ล้านบาท

๔.๑๒.๓ สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างที่มีวงเงินเกิน ๕๐๐,๐๐๐ บาท ขึ้นไป กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดา ให้พิจารณาจากหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากไม่เกิน ๙๐ วัน ก่อนวันยื่นข้อเสนอ โดยต้องมีเงินฝากคงเหลือในบัญชีธนาคารเป็นมูลค่าไม่น้อยกว่า ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณของโครงการ และหากเป็นผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้างจะต้องแสดงหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากที่มีมูลค่าดังกล่าวอีกครั้งในวันลงนามในสัญญา

๔.๑๒.๔ กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสุทธิของกิจการหรือทุนจดทะเบียน หรือมีแต่ไม่เพียงพอ ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถใช้ความสามารถในการขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อไม่น้อยกว่า ๑ ใน ๔ ของมูลค่างบประมาณโครงการ จากธนาคารหรือบริษัทเงินทุนที่ได้รับอนุญาตตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่ออกให้แก่ผู้ยื่นเสนอนับถึงวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน ๙๐ วัน

๔.๑๒.๕ กรณีตามข้อ ๔.๑๒.๑ - ๔.๑๒.๔ ไม่ใช้บังคับกับกรณีดังต่อไปนี้

(๑) ผู้ยื่นข้อเสนอเป็นหน่วยงานของรัฐ

(๒) นิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยที่อยู่ระหว่างการฟื้นฟูกิจการตามพระราชบัญญัติ

ล้มละลาย (ฉบับที่ ๑๐) พ.ศ.๒๕๖๑

๔.๑๒.๖ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการเป็นไปตามหนังสือคณะกรรมการวินิจฉัยปัญหาการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ ด่วนที่สุดที่ กค(กวจ)๐๔๐๕๒/ว ๑๒๔ ลงวันที่ ๑ มีนาคม ๒๕๖๖

๔.๑๓ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องเป็นนิติบุคคลและมีผลงานประเภทเดียวกันกับงานที่ประกวดราคาจ้าง หรือที่ดำเนินการแล้วเสร็จในลักษณะเดียวกัน วงเงินไม่น้อยกว่า ๓,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สามล้านห้าแสนบาทถ้วน) เป็นผลงานที่แล้วเสร็จและมีวงเงินครบถ้วนในสัญญาเดียว และเป็นคู่สัญญาโดยตรงกับส่วนราชการ หน่วยงาน ตามกฎหมายว่าด้วยระเบียบบริหารราชการส่วนท้องถิ่น หน่วยงานอื่นซึ่งมีกฎหมายบัญญัติไว้ในฐานะที่เป็นราชการบริหารส่วนท้องถิ่น รัฐวิสาหกิจ หรือหน่วยงานเอกชน และมีระยะเวลาไม่เกิน ๕ ปี นับจากวันที่ทำงานแล้วเสร็จถึงวันที่ยื่นข้อเสนอและเสนอราคาทางระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยวิธีการอิเล็กทรอนิกส์ โดยแนบสำเนาหนังสือรับรองผลงานและสำเนาสัญญาพร้อมในวันยื่นข้อเสนอและเสนอราคา ทั้งนี้ กรมการค้าภายในขอสงวนสิทธิ์ที่จะตรวจสอบข้อเท็จจริงที่เสนอ

## ๕. พื้นที่ดำเนินการ

ดำเนินการในพื้นที่จังหวัดเป้าหมาย ตามข้อ ๓. จำนวน ๑๒ แห่ง

.....๒.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....ว.สรน.....กรรมการและเลขานุการ

## ๖. ขอบเขตการดำเนินงาน

ผู้รับจ้างจะต้องดำเนินงาน โดยมีรายละเอียด ดังนี้

๖.๑ นำเสนอแนวคิด (Concept) ในการดำเนินโครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิม เป็นหมู่บ้านดิจิทัลที่มีความทันสมัยและตอบโจทย์การเป็นหมู่บ้านทำมาค้าขายดิจิทัล

๖.๒ จัดทำแผนปฏิบัติการ (Action Plan) ที่ระบุขั้นตอน ช่วงเวลาและวิธีการดำเนินการในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพกลุ่มเป้าหมายให้สอดคล้องตามขอบเขตงาน ข้อ ๖.๓ - ๖.๘ อย่างละเอียด นำเสนอคณะกรรมการตรวจรับพัสดุภายใน ๑๕ วันนับถัดจากวันลงนามในสัญญา

๖.๓ ลงพื้นที่สำรวจข้อมูลเชิงลึกของกลุ่มเป้าหมายทั้ง ๑๒ แห่ง เพื่อประเมินศักยภาพความพร้อมด้านดิจิทัลของบุคคล และวิเคราะห์ผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม และนำมาจัดทำรายงานการวิเคราะห์ความพร้อม และศักยภาพรายกลุ่มและใช้เป็นข้อมูลในการกำหนดกลยุทธ์การพัฒนาเพิ่มศักยภาพรายกลุ่มให้เหมาะสมกับบริบทของหมู่บ้านทำมาค้าขายแต่ละแห่ง

๖.๔ จัดทำผู้เชี่ยวชาญจำนวนไม่น้อยกว่า ๔ คน ซึ่งอย่างน้อยต้องมีประสบการณ์ในด้านต่อไปนี้ การตลาดดิจิทัลและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การเล่าเรื่องและการสร้างเนื้อหาเชิงสร้างสรรค์ การออกแบบพัฒนาบรรจุภัณฑ์เชิงพาณิชย์และโลจิสติกส์ การเป็นโค้ชในการนำเสนอธุรกิจ (Pitching) เพื่อดำเนินการพัฒนาเพิ่มศักยภาพ และให้คำปรึกษาตลอดระยะเวลาการดำเนินโครงการ โดยนำเสนอผู้เชี่ยวชาญ ระบุคุณวุฒิ การศึกษา ประวัติผลงาน และประสบการณ์ในด้านที่เกี่ยวข้องให้คณะกรรมการตรวจรับพัสดุก่อนดำเนินการ

๖.๕ การพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขาย

ดำเนินการพัฒนาเพิ่มศักยภาพ กลุ่มเป้าหมายทั้ง ๑๒ แห่ง ในรูปการให้คำปรึกษาเชิงลึกในรูปแบบ Hybrid จำนวนไม่น้อยกว่า ๙ ชั่วโมงต่อกลุ่ม ประกอบด้วย (๑) ลงพื้นที่ให้คำปรึกษาเชิงลึกและถ่ายทอดทักษะ โดยการฝึกปฏิบัติจริง จำนวนไม่น้อยกว่า ๖ ชั่วโมงต่อกลุ่ม โดยอย่างน้อยต้องมีเนื้อหาประกอบด้วย การปรับแต่งหน้าร้านออนไลน์ เช่น Facebook/TikTok การผลิตเนื้อหาที่สร้างสรรค์ การถ่ายทำและตัดต่อวิดีโอสั้นอย่างง่ายด้วยมือถือ เทคนิคการขายผ่านการถ่ายทอดสด (Live Streaming) (๒) ให้คำปรึกษาในรูปแบบออนไลน์ โดยเน้นการติดตามผลและการให้คำปรึกษาต่อเนื่องจำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ชั่วโมงต่อกลุ่ม ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับกลยุทธ์การตลาดและการโฆษณา เช่น การวางแผนยิงโฆษณาออนไลน์ การวิเคราะห์ข้อมูลหลังบ้านเพื่อปรับปรุงยอดขาย เป็นต้น

๖.๖ การยกระดับเพิ่มมูลค่าผลิตภัณฑ์ของหมู่บ้านทำมาค้าขายผ่านการพัฒนาบรรจุภัณฑ์

๖.๖.๑ คัดเลือกผลิตภัณฑ์เด่นร่วมกับกลุ่มเป้าหมายเพื่อนำมาพัฒนายกระดับบรรจุภัณฑ์แห่งละไม่น้อยกว่า ๑ ผลิตภัณฑ์

๖.๖.๒ ออกแบบและจัดทำอินโฟกราฟฟิก (Infographic) บรรจุภัณฑ์ที่ได้รับคัดเลือก พร้อมออกแบบฉลากบรรจุภัณฑ์เป็นแบบ ๒ ภาษา (ไทย - อังกฤษ) จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ชิ้นงานต่อแห่ง ต้องนำเสนอแบบร่างในรูปแบบ ๓ มิติ (3D Design) จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ รูปแบบต่อแห่ง ที่เน้นความสวยงามทันสมัย ลดความเสียหายจากการขนส่งออนไลน์ และมีราคาต้นทุนการผลิตอยู่ในอัตราที่ผู้ประกอบการสามารถนำไปผลิตใช้ต่อได้เอง ให้กลุ่มเป้าหมายคัดเลือกเหลือ ๑ แบบต่อกลุ่ม และส่งมอบไฟล์ต้นฉบับที่สามารถแก้ไขได้ของบรรจุภัณฑ์ที่ได้รับการคัดเลือกให้กลุ่มเป้าหมายแต่ละกลุ่มและกรรมการค้าภายใน โดยเป็นส่วนหนึ่งของการส่งมอบงาน

๖.๗ การประชาสัมพันธ์

๖.๗.๑ จัดให้มีผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) หรือผู้นำทางความคิด (KOL) หรือนักสร้างสรรค์เนื้อหา (Content Creator) ที่มีชื่อเสียงด้านสินค้าชุมชน หรือไลฟ์สไตล์ จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ ราย ซึ่งแต่ละรายต้องมียอดผู้ติดตามบนแพลตฟอร์มโซเชียลมีเดีย จำนวนไม่น้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ คน โดยมีหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงว่ามีอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) เฉลี่ยไม่น้อยกว่า ๑% และมีผลงานรีวิวสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิปมากกว่า ๓๐,๐๐๐ ครั้ง อย่างน้อย ๑ ผลงาน

.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....อธิบดี.....กรรมการและเลขานุการ

ของกลุ่มเป้าหมายแต่ละราย ในรูปแบบการรีวิว การเขียนบล็อกออนไลน์ คลิปวิดีโอ หรือรูปแบบอื่นที่เป็นกระแสนิยม โดยต้องจัดทำไม่น้อยกว่า ๑ ชิ้นงานต่อ ๑ กลุ่มเป้าหมาย และในกรณีเป็นคลิปวิดีโอแต่ละชิ้นงานต้องมีความยาวไม่น้อยกว่า ๑ นาที

๖.๗.๓ เผยแพร่คลิปวิดีโอผ่านช่องทางสื่อสังคมออนไลน์ของผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) หรือผู้นำทางความคิด (KOL) หรือนักสร้างสรรค์เนื้อหา (Content Creator) แต่ละรายจำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ครั้งต่อกลุ่มเป้าหมาย รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๑๒ ครั้ง โดยต้องมียอดการมองเห็นรวมไม่น้อยกว่า ๑,๐๐๐,๐๐๐ ครั้ง

๖.๘ การเจรจาจับคู่ธุรกิจ (Business Matching)

๖.๘.๑ ออกแบบแนวคิด (Concept) รูปแบบการจัดงานให้สอดคล้องกับแนวคิดและวัตถุประสงค์ของโครงการเสนอต่อคณะกรรมการตรวจรับพัสดุเห็นชอบก่อนดำเนินการ

๖.๘.๒ จัดหาสถานที่ดำเนินการที่มีความเหมาะสมกับรูปแบบกิจกรรม และมีขนาดพื้นที่เพียงพอเหมาะสมสำหรับผู้เข้าร่วมกิจกรรม

๖.๘.๓ ออกแบบ รวบรวมและจัดเตรียมข้อมูลกลุ่มเป้าหมายเพื่อจัดทำแคตตาล็อกสินค้าดิจิทัล (E-Catalog) ผลิตภัณฑ์ของหมู่บ้านท่ามาค้าขายเป้าหมายทั้ง ๑๒ แห่ง จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ผลิตภัณฑ์ต่อแห่ง รวมไม่น้อยกว่า ๓๖ ผลิตภัณฑ์ ในรูปแบบไฟล์ pdf ให้มีความสวยงาม ทันสมัย และสามารถนำไปใช้เป็นรูปแบบไฟล์ดิจิทัล โดยต้องมีข้อมูลพื้นฐานของกลุ่มเป้าหมาย ดังนี้ ชื่อผลิตภัณฑ์ ข้อมูลผลิตภัณฑ์ ชื่อร้านค้าหรือกลุ่มวิสาหกิจชุมชน ชื่อแบรนด์ ราคาจำหน่าย ข้อมูลการติดต่อ ภาพถ่ายผลิตภัณฑ์ ที่จัดวางสวยงาม มาตรฐานผลิตภัณฑ์ (ถ้ามี) Link/QR Code

๖.๘.๔ จัดให้มีการแสดงสินค้าของผู้ประกอบการกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม จำนวนไม่น้อยกว่า ๓๖ รายการ

๖.๘.๕ จัดให้มีผู้เชี่ยวชาญด้านการจัดแสดงสินค้า จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ คน เพื่อให้คำปรึกษาและแนะนำกลุ่มเป้าหมาย

๖.๘.๖ ประสานเตรียมความพร้อมผู้ประกอบการกลุ่มเป้าหมาย ชี้แจงรายละเอียดขั้นตอนการจัดกิจกรรม รวมทั้งให้คำปรึกษาแนะนำในการนำเสนอสินค้า

๖.๘.๗ จัดหากลุ่มผู้จัดจำหน่าย (Trader หรือ Buyer) ที่มีศักยภาพ เช่น ห้างสรรพสินค้าหรือกลุ่มธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) ผู้ส่งออก กลุ่มธุรกิจโรงแรม ธุรกิจด้านท่องเที่ยว สมาคมการค้าหน่วยงานเอกชน หรือหน่วยงานระหว่างประเทศที่มีนโยบายสนับสนุนผลิตภัณฑ์ชุมชน จำนวนไม่น้อยกว่า ๑๕ หน่วยงาน เข้าร่วมกิจกรรม พร้อมจัดทำตารางนัดหมายเจรจาธุรกิจและประสานกลุ่มผู้จัดจำหน่าย (Trader หรือ Buyer) กับผู้ประกอบการที่เข้าร่วมกิจกรรม

๖.๘.๘ จัดหาโสตทัศนอุปกรณ์ ระบบแสงเสียง และอุปกรณ์ต่างๆ ที่จำเป็นต่อการดำเนินงาน พร้อมเจ้าหน้าที่ดูแลรับผิดชอบ

๖.๘.๙ จัดเตรียมเอกสารประกอบหรือวัสดุอุปกรณ์สำหรับกิจกรรมให้เพียงพอสำหรับการใช้งาน

๖.๘.๑๐ จัดเตรียมอาหารว่าง อาหารกลางวันและเครื่องดื่มในการจัดกิจกรรมให้เพียงพอสำหรับผู้เข้าร่วมกิจกรรม

๖.๘.๑๑ จัดให้มีเจ้าหน้าที่สำหรับบริหารจัดการ ประสานงาน อำนวยความสะดวกตลอดการจัดกิจกรรม

๖.๘.๑๒ จัดให้มีจุดลงทะเบียนพร้อมเจ้าหน้าที่รับลงทะเบียน

๖.๘.๑๓ จัดให้มีเจ้าหน้าที่บันทึกภาพนิ่งและภาพเคลื่อนไหว รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๒ คน

๖.๘.๑๔ จัดทำสกริปต์ภาพนิ่ง และจัดทำคลิปวิดีโอสรุปภาพรวมการดำเนินกิจกรรม ความยาวไม่เกิน ๑ นาที ระดับความคมชัด Full HD จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ คลิป

๖.๘.๑๕ จัดทำผลสำเร็จของการจัดกิจกรรมเจรจาจับคู่ธุรกิจ ได้แก่ จำนวนผู้เข้าร่วมกิจกรรม จำนวนการจับคู่เจรจาธุรกิจ รายละเอียดการเจรจาจับคู่ธุรกิจ มูลค่าการเจรจาการค้าทันที มูลค่าการเจรจาที่คาดว่าจะสั่งซื้อภายใน ๑ ปี ประเภทของผลิตภัณฑ์ที่ได้รับความนิยม รายได้ที่เพิ่มขึ้นจากการเข้าร่วมกิจกรรม และความพึงพอใจของผู้เข้าร่วมกิจกรรม

.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....กรรมการและเลขานุการ

๖.๙ จัดทำรายงานสรุปผลการดำเนินโครงการในภาพรวม แยกรายกิจกรรม ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะในการปรับปรุงพัฒนา

๗. หลักเกณฑ์การพิจารณา

ในการพิจารณาผลการยื่นข้อเสนอการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ครั้งนี้ กรมการค้าภายในจะพิจารณาคัดเลือก โดยใช้เกณฑ์ราคาประกอบเกณฑ์คุณภาพ (Price Performance) ซึ่งการพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอจะพิจารณาจากคะแนนรวมสูงสุด และกำหนดสัดส่วนน้ำหนักคะแนนรวมร้อยละ ๑๐๐ แบ่งเป็นเกณฑ์ด้านคุณภาพ ร้อยละ ๗๐ และข้อเสนอด้านราคาร้อยละ ๓๐ โดยมีเกณฑ์การพิจารณา ดังนี้

๗.๑ การพิจารณาเกณฑ์ด้านคุณภาพ (ร้อยละ ๗๐) ผู้ยื่นข้อเสนอต้องผ่านเกณฑ์คะแนนด้านคุณภาพ ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘๐ และหากไม่ผ่านเกณฑ์คะแนนขั้นต่ำด้านคุณภาพ กรมฯ จะไม่พิจารณาข้อเสนอด้านราคา การพิจารณาคะแนนด้านคุณภาพพิจารณาจาก

- ๗.๑.๑ ประสิทธิภาพการส่งเสริมพัฒนาผู้ประกอบการชุมชนหรือผู้ประกอบการรายย่อย ร้อยละ ๑๐
- ๗.๑.๒ ข้อเสนอในการออกแบบแนวคิด (Concept) ร้อยละ ๒๐
- ๗.๑.๓ ข้อเสนอในการจัดทำแผนปฏิบัติ (Action Plan) ร้อยละ ๑๕
- ๗.๑.๔ ข้อเสนอในการจัดหาผู้เชี่ยวชาญ ร้อยละ ๑๕
- ๗.๑.๕ ข้อเสนอในการคัดเลือกผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) ร้อยละ ๒๐
- ๗.๑.๖ ข้อเสนอในการขยายช่องทางการจำหน่ายผลิตภัณฑ์โดยการจับคู่ธุรกิจ ร้อยละ ๒๐

๗.๒ วิธีการประเมินและการให้คะแนน

๗.๒.๑ ประสิทธิภาพการส่งเสริมพัฒนาผู้ประกอบการชุมชนหรือผู้ประกอบการรายย่อย ตามคุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอที่กำหนดในขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) ข้อ ๔.๑๓ โดยพิจารณาจากหลักฐานหนังสือรับรองผลงานที่แล้วเสร็จและสำเนาสัญญาจากหน่วยงานราชการ หรือรัฐวิสาหกิจ หรือเอกชน ให้นำน้ำหนักร้อยละ ๑๐ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
นำเสนอผลงานเกี่ยวกับงานที่จ้างหรืองานที่ใกล้เคียงกับการดำเนินการจัดจ้างในครั้งนี้ จำนวน ๔ ผลงานขึ้นไป	๑๐๐	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมาโดยแต่ละผลงาน จะต้องมีส่วนสำคัญงาน และหนังสือรับรองผลงาน ที่มีวงเงินจ้างไม่น้อยกว่า ๓,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สามล้านห้าแสนบาทถ้วน) และเป็นวงเงินในงานรับจ้างที่มีลักษณะเดียวกันกับงานที่	พิจารณาโดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอได้ยื่นมา และพิจารณาตามเกณฑ์การให้คะแนนจากผู้แนะนำงานที่ดีที่สุดเรียงลำดับลงมา
นำเสนอผลงานเกี่ยวกับงานที่จ้างหรืองานที่ใกล้เคียงกับการดำเนินการจัดจ้างในครั้งนี้ จำนวน ๓ ผลงาน	๘๐		
นำเสนอผลงานเกี่ยวกับงานที่จ้างหรืองานที่ใกล้เคียงกับการดำเนินการจัดจ้างในครั้งนี้ จำนวน ๒ ผลงาน	๖๐		
นำเสนอผลงานเกี่ยวกับงานที่จ้างหรืองานที่ใกล้เคียงกับการดำเนินการจัดจ้างในครั้งนี้ จำนวน ๑ ผลงาน	๓๐	ประกวดราคาจ้างด้วยวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ครั้งนี้ ที่ดำเนินการเสร็จเรียบร้อยแล้ว	
ไม่นำเสนอผลงาน เกี่ยวกับงานที่จ้าง หรืองานที่ใกล้เคียงกับการดำเนินการจัดจ้างในครั้งนี้	๐		

๗.๒.๒ ข้อเสนอในการออกแบบแนวคิด (Concept) ตามขอบเขตการดำเนินงานข้อ ๖.๑  
ให้นำหน้ากร้อยละ ๒๐ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณา	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
นำเสนอแนวคิดการพัฒนาเพิ่มศักยภาพเป็น “หมู่บ้านดิจิทัล” <u>ที่มีความคิดสร้างสรรค์และทันสมัย</u> โดยแสดงรายละเอียดการวิเคราะห์และออกแบบแนวทางพัฒนาที่สอดคล้องกับอัตลักษณ์และปัญหาของวิสาหกิจชุมชนเป้าหมายเฉพาะรายแห่ง มุ่งเน้นการสร้างระบบที่ชุมชนสามารถบริหารจัดการช่องทางตลาดออนไลน์ได้เองอย่างยั่งยืน และมีกลยุทธ์การสร้างรายได้ที่สอดคล้องกับพฤติกรรมผู้บริโภคยุคใหม่	๑๐๐	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมาจัดทำเป็นรูปแบบ PDF file โดยพิจารณาจากการวิเคราะห์บริบทและอัตลักษณ์ของวิสาหกิจชุมชนเป้าหมาย เครื่องมือดิจิทัลที่นำเสนอ มีแผนการสอนให้กลุ่มเป้าหมายสามารถบริหารจัดการ	คณะกรรมการ จะพิจารณาโดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอได้มา และการให้คะแนนจากผู้นำเสนองานได้ดีที่สุดเรียงลำดับลงมา
นำเสนอแนวคิดการพัฒนาเพิ่มศักยภาพเป็น “หมู่บ้านดิจิทัล” ที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์โครงการ แต่รูปแบบการดำเนินงานหรือเครื่องมือที่นำเสนอเป็นแบบมาตรฐานทั่วไป (Standard) หรือนำเสนอเพียงภาพกว้างของการดำเนินโครงการ มีการวิเคราะห์ถึงบริบทเฉพาะตัวของแต่ละชุมชน และชี้ให้เห็นถึงความยั่งยืนในการบริหารจัดการเองของชุมชนหลังจบโครงการ	๘๐	ช่องทางตลาดได้เอง รวมถึงมีความคิดสร้างสรรค์และความทันสมัย และความสอดคล้องกับวัตถุประสงค์ของโครงการ ซึ่งแสดงให้เห็นว่ามีความเข้าใจในบริบทของงาน และจะดำเนินการให้บรรลุวัตถุประสงค์ของโครงการ	
นำเสนอแนวคิดการพัฒนาเพิ่มศักยภาพเป็น “หมู่บ้านดิจิทัล” ที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์โครงการ แต่รูปแบบการดำเนินงานหรือเครื่องมือที่นำเสนอเป็นแบบมาตรฐานทั่วไป (Standard) หรือนำเสนอเพียงภาพกว้างของการดำเนินโครงการ ขาดการวิเคราะห์เจาะลึกถึงบริบทเฉพาะตัวของแต่ละชุมชน หรือยังไม่เห็นภาพความยั่งยืนในการบริหารจัดการเองของชุมชนหลังจบโครงการ	๖๐		
นำเสนอแนวคิดในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพเป็น “หมู่บ้านดิจิทัล” <u>ยังไม่ชัดเจน หรือนำเสนอแนวทางที่เป็นภาพกว้างโดยไม่ระบุเครื่องมือและวิธีการที่นำไปสู่การปฏิบัติได้จริง และ/หรือไม่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์หลักของโครงการ</u>	๓๐		
ไม่นำเสนอแนวคิดในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพเป็น “หมู่บ้านดิจิทัล”	๐		

๗.๒.๓ ข้อเสนอในการจัดทำแผนปฏิบัติการ (Action Plan) ตามขอบเขตการดำเนินงานข้อ ๖.๓ ให้นำหน้ากร้อยละ ๑๕ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณา	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
นำเสนอแผนปฏิบัติการ (Action Plan) มีรายละเอียดครบถ้วน ชัดเจน ทุกขั้นตอน ตามขอบเขตงาน (TOR) มีลำดับขั้นตอน และตารางเวลาที่สามารถปฏิบัติได้จริงตามกรอบระยะเวลาโครงการ	๑๐๐	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมาจัดทำเป็นรูปแบบ PDF file โดยพิจารณาจากรายละเอียดครบถ้วน	คณะกรรมการจะพิจารณา โดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ได้มาและการให้คะแนน จากผู้นำเสนองานได้ดี ที่สุดเรียงลำดับลงมา
นำเสนอแผนปฏิบัติการ (Action Plan) มีรายละเอียดครบถ้วน ตามขอบเขตงาน (TOR) มีลำดับขั้นตอน และตารางเวลา	๘๐	ความชัดเจนตาม ขอบเขตงาน (TOR) ลำดับ ขั้นตอน และสามารถ ปฏิบัติได้จริงตาม กรอบระยะเวลาโครงการ	
นำเสนอแผนปฏิบัติการ (Action Plan) สอดคล้องกับขอบเขตงาน (TOR) แต่ขั้นตอนการดำเนินงาน หรือกำหนดการเป็นเพียงภาพกว้าง	๖๐		
นำเสนอแผนปฏิบัติการ (Action Plan) ไม่สอดคล้องกับขอบเขตงาน (TOR) และไม่มี กำหนดเวลาการดำเนินงานที่สมเหตุสมผล	๓๐		
ไม่ได้นำเสนอแผนปฏิบัติการ (Action Plan)	๐		

๗.๒.๔ ข้อเสนอในการจัดหาผู้เชี่ยวชาญ ตามขอบเขตการดำเนินงานข้อ ๖.๔ ให้นำหน้ากร้อยละ ๑๕ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณา	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
นำเสนอผู้เชี่ยวชาญที่มีองค์ความรู้ครบทุกด้าน ตามที่กำหนดในขอบเขตการดำเนินงาน ได้แก่ การตลาดดิจิทัลและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การเล่าเรื่องและการสร้างเนื้อหาเชิงสร้างสรรค์ การออกแบบพัฒนาบรรจุภัณฑ์เชิงพาณิชย์ และโลจิสติกส์ และการเป็นโค้ชในการนำเสนอ ธุรกิจ (Pitching) จำนวนมากกว่า ๔ คน ขึ้นไป และมีประสบการณ์ที่โดดเด่นในกลยุทธ์ E-commerce หรือ Video/Live Commerce และมีผลงานการเป็นที่ปรึกษาหรือพัฒนาสินค้าชุมชน	๑๐๐	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมาจัดทำเป็นรูปแบบ PDF file โดยพิจารณา จากวุฒิ การศึ กษา ประวัติการทำงาน และ หลักฐานผลงานหรือ โครงการในอดีตของ ผู้เชี่ยวชาญที่นำเสนอ	คณะกรรมการจะพิจารณา โดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ได้มาและการให้คะแนน จากผู้นำเสนองานได้ดี ที่สุดเรียงลำดับลงมา (พิจารณาจากประสบการณ์ และระดับความสำเร็จ ของผลงานที่ผ่านมา)
นำเสนอผู้เชี่ยวชาญที่มีองค์ความรู้ครบทุกด้าน ตามที่กำหนดในขอบเขตการดำเนินงาน ได้แก่ การตลาดดิจิทัลและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การเล่าเรื่องและการสร้างเนื้อหาเชิงสร้างสรรค์ การออกแบบพัฒนาบรรจุภัณฑ์เชิงพาณิชย์ และโลจิสติกส์ การเป็นโค้ชในการนำเสนอธุรกิจ (Pitching) จำนวนไม่น้อยกว่า ๔ คน และมีประสบการณ์หรือผลงานการเป็นที่ปรึกษาหรือพัฒนาสินค้าชุมชน	๘๐		

.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....กรรมการและเลขานุการ

นำเสนอผู้เชี่ยวชาญที่มีองค์ความรู้ครบทุกด้านตามที่กำหนดในขอบเขตการดำเนินงาน ได้แก่ การตลาดดิจิทัลและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การเล่าเรื่องและการสร้างเนื้อหาเชิงสร้างสรรค์ การออกแบบพัฒนาบรรจุภัณฑ์เชิงพาณิชย์ และโลจิสติกส์ การเป็นโค้ชในการนำเสนอธุรกิจ (Pitching) หรือนำเสนอผู้เชี่ยวชาญจำนวน <u>ไม่น้อยกว่า ๔ คน และมีประสบการณ์ในภาคธุรกิจทั่วไป</u>	๖๐		
นำเสนอผู้เชี่ยวชาญที่มีองค์ความรู้ครบทุกด้านตามที่กำหนดในขอบเขตการดำเนินงาน ได้แก่ การตลาดดิจิทัลและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การเล่าเรื่องและการสร้างเนื้อหาเชิงสร้างสรรค์ การออกแบบพัฒนาบรรจุภัณฑ์เชิงพาณิชย์ และโลจิสติกส์ การเป็นโค้ชในการนำเสนอธุรกิจ (Pitching) หรือนำเสนอผู้เชี่ยวชาญจำนวน <u>ไม่น้อยกว่า ๔ คน หรือประวัติผลงานไม่ชัดเจนและไม่เกี่ยวข้องกับขอบเขตการดำเนินงานของโครงการ</u>	๓๐		
ไม่นำเสนอผู้เชี่ยวชาญหรือเสนอน้อยกว่า ๔ คน	๐		

๗.๒.๕ ข้อเสนอในการคัดเลือกผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) รายละเอียดตามขอบเขตการดำเนินงานข้อ ๖.๗ ให้นำหน้ากร้อยละ ๒๐ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณา	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
เสนอผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ ราย แต่ละคนมีจำนวนผู้ติดตาม ไม่น้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ คน โดยมีหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงว่ามีอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) เฉลี่ยไม่น้อยกว่า ๓% และมีผลงานรีวิวสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิปมากกว่า ๑๐๐,๐๐๐ ครั้ง และมีผลงาน ๓ ผลงานขึ้นไป	๑๐๐	เอกสารที่ ผู้ยื่นข้อเสนอยื่นมาจัดทำเป็นรูปแบบ PDF file โดยพิจารณาจากจำนวนผู้ติดตามหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงว่ามีอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) และมีผลงานรีวิวสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิป	คณะกรรมการจะพิจารณาโดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ ผู้ยื่นข้อเสนอได้มาและการให้คะแนนจากผู้นำเสนองานที่ดีที่สุดเรียงลำดับลงมา
เสนอผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ ราย แต่ละคนมีจำนวนผู้ติดตาม ไม่น้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ คน โดยมีหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงว่ามีอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) เฉลี่ยไม่น้อยกว่า ๒% มีผลงาน รีวิวสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิปมากกว่า ๕๐,๐๐๐ ครั้ง และมีผลงานอย่างน้อย ๒ ผลงาน	๘๐		

เสนอผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ รายแต่ละคนมีจำนวนผู้ติดตาม ไม่น้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ คน โดยมีหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงว่ามีอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) เฉลี่ย ไม่น้อยกว่า ๑% และมีผลงานรีวิวลสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิปมากกว่า ๓๐,๐๐๐ ครั้ง และมีผลงานอย่างน้อย ๑ ผลงาน	๖๐		
เสนอผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) จำนวนไม่น้อยกว่า ๒ คน แต่ละรายมีจำนวนผู้ติดตามน้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ คน โดยมีหลักฐานสถิติย้อนหลัง (Insights) ที่แสดงอัตราการมีส่วนร่วม (Engagement Rate) เฉลี่ย ๑% และมีผลงานรีวิวลสินค้าชุมชนหรือท่องเที่ยวที่มียอดการมองเห็น (Views) ต่อคลิปมากกว่า ๓๐,๐๐๐ ครั้ง หรือไม่สามารถตรวจสอบยอดผู้ติดตาม (Engagement Rate) ที่แท้จริงได้ หรือภาพลักษณ์ไม่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์โครงการ	๓๐		
ไม่เสนอรายชื่อผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) หรือเสนอผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer) ไม่ครบตามที่กำหนดในขอบเขตงาน	๐		

๗.๒.๖ ข้อเสนอการขยายช่องทางจำหน่ายผ่านกิจกรรมจับคู่ธุรกิจ (Business Matching) รายละเอียดตามขอบเขตการดำเนินงานข้อ ๖.๘.๗ ให้นำหน้ากร้อยละ ๒๐ โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
นำเสนอผู้จัดจำหน่าย หรือกลุ่มธุรกิจที่มีศักยภาพ ประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) กลุ่มผู้ส่งออก (Exporter) กลุ่มธุรกิจโรงแรม กลุ่มธุรกิจด้านท่องเที่ยว สมาคมการค้า และหน่วยงานที่มีนโยบายสนับสนุนธุรกิจชุมชน <u>ครอบคลุมทั้ง ๖ กลุ่ม รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๑๕ ราย เข้าร่วมเจรจาธุรกิจ</u>	๑๐๐	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ โดยจัดทำเป็นรูปแบบ PDF file พิจารณาจากความหลากหลายของกลุ่มธุรกิจที่นำเสนอ ศักยภาพในการสั่งซื้อ เช่น จำนวนสาขา รายชื่อประเทศ ปลายทางของผู้ส่งออก ความสอดคล้องกับสินค้าชุมชน เช่น ประเภทสินค้าที่คู่ค้าจำหน่าย หรือมีความเกี่ยวข้องหรือสามารถรองรับสินค้าจาก	คณะกรรมการ จะพิจารณาโดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอได้มาและการให้คะแนนจากผู้นำเสนองานได้ดีที่สุดเรียงลำดับลงมา
นำเสนอผู้จัดจำหน่าย หรือกลุ่มธุรกิจที่มีศักยภาพ ประกอบด้วย ธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) หรือผู้ส่งออก (Exporter) หรือกลุ่มธุรกิจโรงแรม หรือกลุ่มธุรกิจด้านท่องเที่ยว หรือสมาคมการค้า หรือหน่วยงานที่มีนโยบายสนับสนุนธุรกิจชุมชน <u>ครอบคลุม ๕ กลุ่ม รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๑๕ ราย เข้าร่วมเจรจาธุรกิจ</u>	๘๐		
นำเสนอผู้จัดจำหน่าย หรือกลุ่มธุรกิจที่มีศักยภาพ ประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern	๖๐		

.....ประธานกรรมการ .....กรรมการ .....กรรมการและเลขานุการ

Trade) กลุ่มผู้ส่งออก (Exporter) กลุ่มธุรกิจโรงแรม กลุ่มธุรกิจด้านท่องเที่ยว สมาคมการค้า และหน่วยงาน ที่มีนโยบายสนับสนุนธุรกิจชุมชน <u>ครอบคลุม ๔ กลุ่ม รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๑๕ ราย</u> เข้าร่วม เจริญธุรกิจ		วิสาหกิจชุมชน เป้าหมายได้จริง	
นำเสนอผู้จัดจำหน่าย หรือกลุ่มธุรกิจที่มีศักยภาพ ประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) กลุ่มผู้ส่งออก (Exporter) กลุ่ม ธุรกิจโรงแรม กลุ่มธุรกิจด้านท่องเที่ยว สมาคม การค้า และหน่วยงานที่มีนโยบายสนับสนุนธุรกิจ ชุมชน <u>ครอบคลุม ๓ กลุ่มลงมา รวมจำนวนไม่ น้อยกว่า ๑๕ ราย</u> เข้าร่วมเจริญธุรกิจ	๓๐		
นำเสนอผู้จัดจำหน่าย หรือกลุ่มธุรกิจที่มีศักยภาพ ประกอบด้วย ธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) หรือผู้ส่งออก (Exporter) หรือกลุ่มธุรกิจ โรงแรม หรือกลุ่มธุรกิจด้านท่องเที่ยว หรือ สมาคมการค้า หรือหน่วยงานที่มีนโยบาย สนับสนุนธุรกิจชุมชน <u>ไม่ครอบคลุม และจำนวน น้อยกว่า ๑๕ ราย</u> เข้าร่วมเจริญธุรกิจ	๐		

๘. เงื่อนไขอื่น

๘.๑ ผู้รับจ้างจะต้องแสดงรายละเอียดการดำเนินงานทั้งหมด พร้อมจัดส่งรายงานและเอกสาร ประกอบการดำเนินงาน รวมถึงไฟล์ข้อมูลดิจิทัลต้นฉบับอย่างครบถ้วนและสมบูรณ์มอบให้แก่ผู้ว่าจ้าง

๘.๒ ข้อมูลและเอกสารที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงานภายใต้โครงการนี้ ถือเป็นกรรมสิทธิ์ของผู้ว่าจ้าง ห้ามมิให้ผู้รับจ้างนำไปเผยแพร่หรือใช้เพื่อวัตถุประสงค์อื่นใด เว้นแต่จะได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษร จากผู้ว่าจ้างเท่านั้น




๘.๓ ผู้รับจ้างต้องใช้วัสดุประเภทวัสดุหรือครุภัณฑ์ที่ผลิตภายในประเทศ โดยต้องใช้ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๖๐ ของมูลค่าวัสดุที่จะใช้ในงานจ้างทั้งหมดตามสัญญา ทั้งนี้ ให้เป็นไปตามกฎกระทรวงกำหนดวัสดุ และวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน (เป็นไปตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วย การจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ ฉบับปัจจุบัน)

๘.๔ คู่สัญญาจะต้องจัดทำแผนการดำเนินงาน (Action Plan) ฉบับสมบูรณ์ มาเสนอให้ผู้ว่าจ้าง พิจารณาเห็นชอบภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา ทั้งนี้ แผนการดำเนินงานดังกล่าวให้ถือเป็น ส่วนหนึ่งของสัญญา

๘.๕ ผลงานการออกแบบ การพัฒนา และการผลิตสื่อสร้างสรรค์ดิจิทัลทั้งหมดในโครงการนี้ ถือเป็น ลิขสิทธิ์ของกรมการค้าภายใน โดยกรมฯ สามารถนำไปใช้ประโยชน์ต่อเนื่องได้ และกรมฯ อนุญาตให้หมู่บ้าน ทำมาค้าขายเป้าหมายที่เป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ สามารถนำสื่อดังกล่าวไปใช้ในการประชาสัมพันธ์และต่อยอด ทางการค้าได้ในอนาคต หากมีการทำซ้ำ ดัดแปลง หรือเผยแพร่โดยบุคคลภายนอกโดยไม่ได้รับอนุญาต จากกรมการค้าภายใน จะถือว่าเป็นการละเมิดลิขสิทธิ์และดำเนินคดีตามกฎหมาย

๙. การรับประกันความชำรุดบกพร่องของงาน

ในกรณีที่เกิดความชำรุดบกพร่องหรือความเสียหายใด ๆ ต่อผลงานการดำเนินงานภายใต้โครงการนี้ โดยมีใช้ความผิดของผู้ว่าจ้าง ผู้รับจ้างต้องรับประกันความชำรุดบกพร่องหรือความเสียหายของงานที่เกิดขึ้น

..........ประธานกรรมการ ..........กรรมการ ..........กรรมการและเลขานุการ

ภายใต้โครงการนี้ เป็นระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๑ ปี นับถัดจากวันที่ผู้ว่าจ้างได้ตรวจรับงานงวดสุดท้ายเสร็จสิ้นเรียบร้อยแล้ว หากเกิดความชำรุดบกพร่อง ความเสียหาย หรือข้อมูลดิจิทัล/ระบบการเข้าถึง E-Catalog ไม่สามารถใช้งานได้ตามเงื่อนไขที่กำหนด โดยมีใช้ความผิดของผู้ว่าจ้าง ผู้รับจ้างจะต้องดำเนินการซ่อมแซม แก้ไข หรือปรับปรุงให้ใช้งานได้ติดตั้งเดิมและมีความสมบูรณ์ตามขอบเขตของงาน (TOR) ทุกประการ ให้แล้วเสร็จภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันที่ได้รับแจ้งจากผู้ว่าจ้าง โดยผู้รับจ้างต้องเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นทั้งหมด

#### ๑๐. ระยะเวลาดำเนินการและการส่งมอบงาน

๑๐.๑ ระยะเวลาดำเนินการผู้รับจ้างต้องดำเนินการโครงการให้แล้วเสร็จสมบูรณ์ ภายใน ๑๒๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา

๑๐.๒ การส่งมอบเอกสารหลักฐานการส่งมอบงานผู้รับจ้างจะต้องดำเนินการ ดังนี้

ผู้รับจ้างจะต้องจัดส่งเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน โดยแสดงเอกสารหลักฐานประกอบตามขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) เอกสารประกอบการจัดกิจกรรมและภาพถ่ายบรรยากาศการดำเนินงาน ในแบบรูปเล่มสวยงาม ตามขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) โดยแบ่งเป็น ๓ งวด ดังนี้

๑๐.๒.๑ งวดที่ ๑ ภายใน ๒๐ วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้าง โดยผู้รับจ้างต้องส่งมอบเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน ดังนี้

(๑) แผนการนำเสนอแนวคิด (Concept) และแผนปฏิบัติการ (Action Plan) ฉบับสมบูรณ์ โดยระบุขั้นตอน ช่วงเวลา และวิธีการดำเนินงานอย่างละเอียด ตามข้อ ๖.๑ และ ๖.๒

(๒) รายงานรายชื่อและประวัติผู้เชี่ยวชาญ จำนวนไม่น้อยกว่า ๔ คน เพื่อให้คณะกรรมการพิจารณาก่อนดำเนินการ ตามข้อ ๖.๔ โดยจัดทำเป็นรูปเล่ม จำนวน ๓ ฉบับ

๑๐.๒.๒ งวดที่ ๒ ภายใน ๙๐ วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้าง โดยผู้รับจ้างต้องส่งมอบเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน ดังนี้

(๑) รายงานสรุปผลการลงพื้นที่สำรวจข้อมูลเชิงลึกพร้อมการวิเคราะห์ความพร้อมและศักยภาพ (SWOT Analysis) ช่องทางออนไลน์รายการกลุ่ม ของกลุ่มเป้าหมายทั้ง ๑๒ แห่ง ตามข้อ ๖.๓

(๒) รายงานสรุปการให้คำปรึกษาเชิงลึก (Hybrid Consulting) พร้อมหลักฐานการลงพื้นที่ฝึกทักษะ (ไม่น้อยกว่า ๖ ชม./กลุ่ม) และการให้คำปรึกษาออนไลน์ (ไม่น้อยกว่า ๓ ชม./กลุ่ม) รวมไม่น้อยกว่า ๑๐๘ ชั่วโมง พร้อมภาพถ่ายและผลงานคอนเทนต์ที่กลุ่มเป้าหมายทำได้จริง ตามข้อ ๖.๕


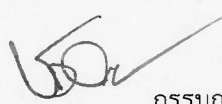

(๓) แบบร่างการออกแบบบรรจุภัณฑ์และฉลาก แบบร่าง ๓ มิติ (3D Design) แห่งละไม่น้อยกว่า ๒ รูปแบบ พร้อมหลักฐานการคัดเลือกเหลือ ๑ แบบ ในรูปแบบเอกสารและไฟล์ต้นฉบับที่สามารถแก้ไขได้ของบรรจุภัณฑ์ ตามข้อ ๖.๖

(๔) เนื้อหาแคตตาล็อกสินค้าดิจิทัล (E-Catalog) ในรูปแบบไฟล์ PDF ของแคตตาล็อกสินค้าดิจิทัล (E-Catalog) ที่มีความสวยงาม ทันสมัย ครบถ้วนทั้ง ๑๒ แห่ง (ไม่น้อยกว่า ๓ ผลิตภัณฑ์ต่อแห่ง รวม ๓๖ ผลิตภัณฑ์) ตามข้อ ๖.๘.๓

(๕) รายงานผลการดำเนินงานของผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer/KOL) พร้อมสรุปสถิติการสร้างการรับรู้รวมไม่น้อยกว่า ๑,๐๐๐,๐๐๐ ครั้ง และหลักฐานการแสดงผลเนื้อหาบนสื่อออนไลน์ ประกอบด้วย ผลงานการผลิตและเผยแพร่เนื้อหาวิวผลิตภัณฑ์เด่นของกลุ่มเป้าหมายแต่ละราย ในรูปแบบการรีวิว การเขียนบล็อกออนไลน์ คลิปวิดีโอ หรือรูปแบบอื่น ไม่น้อยกว่า ๑ ชิ้นงานต่อ ๑ กลุ่มเป้าหมาย โดยคลิปวิดีโอแต่ละชิ้นงาน มีความยาวไม่น้อยกว่า ๑ นาที พร้อมหลักฐานการเผยแพร่ผ่านช่องทางสื่อสังคมออนไลน์ของผู้ทรงอิทธิพลทางความคิด (Influencer/KOL) ตามข้อ ๖.๗

(๖) รายงานความคืบหน้าการเตรียมความพร้อมผู้ประกอบการเพื่อเข้าร่วมกิจกรรมจับคู่ธุรกิจ ตามข้อ ๖.๘.๖

๑๐.๒.๓ งวดสุดท้าย ภายใน ๑๒๐ วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้าง โดยผู้รับจ้างต้องส่งมอบเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน ดังนี้

..........ประธานกรรมการ ..........กรรมการ ..........กรรมการและเลขานุการ

(๑) รายงานผลการดำเนินงานการจัดกิจกรรมเจรจาจับคู่ธุรกิจ (Business Matching) โดยแสดงหลักฐานรูปภาพการจัดเตรียมสถานที่ เจ้าหน้าที่รับผิดชอบแต่ละด้าน ผู้ประกอบการ ผลิตภัณฑ์ บรรยากาศการจับคู่ รวมถึง คลิปวิดีโอสรุปภาพรวมการดำเนินกิจกรรม ความยาวไม่เกิน ๑ นาที ระดับความคมชัด Full HD จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ คลิป พร้อมสรุปผลสำเร็จของการจัดกิจกรรมเจรจาจับคู่ธุรกิจ ได้แก่ รายชื่อผู้เข้าร่วม รายชื่อคู่ค้า (Trader/Buyer) ไม่น้อยกว่า ๑๕ หน่วยงาน รายละเอียดการจับคู่ธุรกิจ มูลค่าการค้า (ทันทีและคาดการณ์ ๑ ปี) และความพึงพอใจของผู้เข้าร่วมกิจกรรม ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะในการปรับปรุงพัฒนา ตามข้อ ๖.๘

(๒) รายงานสรุปผลการดำเนินโครงการฉบับสมบูรณ์ พร้อมสรุปภาพรวมรายได้ ข้อมูลสถิติวิเคราะห์ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะในการปรับปรุงพัฒนาโครงการ โดยต้องครอบคลุมการดำเนินงานตามข้อ ๖ ทุกข้อ จัดทำเป็นรูปเล่มสวยงาม จำนวน ๓ ฉบับ ตามข้อ ๖.๙

(๓) สื่อบันทึกข้อมูล (Flash Drive) บรรจุไฟล์รายงานสรุปผลการดำเนินงานทุกงวด ไฟล์ภาพนิ่งและคลิปวิดีโอสรุปภาพรวมกิจกรรม (ความยาวไม่เกิน ๑ นาที ระดับ Full HD) และไฟล์ดิจิทัลต้นฉบับทั้งหมด (เช่น ไฟล์แคตตาล็อกสินค้า ไฟล์บรรจุภัณฑ์ที่แก้ไขได้) ตามข้อ ๖.๘.๑๔ และข้อ ๖.๙

๑๐.๓ ในกรณีที่มีการปรับปรุงแก้ไขหรือเพิ่มเติมเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน คณะกรรมการตรวจรับพัสดุจะแจ้งให้ผู้รับจ้างทราบ โดยผู้รับจ้างจะต้องดำเนินการปรับปรุงแก้ไขให้แล้วเสร็จภายในเวลาที่คณะกรรมการฯ กำหนด

#### ๑๑. เงื่อนไขการจ่ายเงิน

๑๑.๑ งวดที่ ๑ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๒.๑ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความเห็นชอบจากกรมการค้าภายในแล้ว

๑๑.๒ งวดที่ ๒ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๗๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๒.๒ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความเห็นชอบจากกรมการค้าภายในแล้ว

๑๑.๓ งวดสุดท้าย กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๒๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๒.๓ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความเห็นชอบจากกรมการค้าภายในแล้ว

#### ๑๒. วงเงินงบประมาณ

วงเงินงบประมาณรวมทั้งสิ้น ๗,๕๔๐,๐๐๐ บาท (เจ็ดล้านห้าแสนสี่หมื่นบาทถ้วน) (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

#### ๑๓. การปรับลดค่าจ้าง/ค่าปรับ

กรณีผู้รับจ้างดำเนินการจัดกิจกรรมที่มีรายละเอียดไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วนตามที่กำหนดในสัญญา ผู้ว่าจ้างจะปรับลดเงินค่าจ้างในส่วนที่ดำเนินการไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วนดังกล่าว และจะคิดค่าปรับเป็นรายวัน

ในอัตราร้อยละ ๐.๑๐ ของวงเงินค่าจ้างทั้งหมดตามสัญญา ตั้งแต่วันที่เริ่มดำเนินการไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วนจนถึงวันที่ดำเนินการแล้วเสร็จที่ถูกต้องหรือครบถ้วน หรือวันที่ผู้ว่าจ้างได้ขยายเวลาให้จนถึงวันที่ผู้รับจ้างได้ส่งมอบงานถูกต้องครบถ้วนตามสัญญา

#### ๑๔. ผู้รับผิดชอบโครงการ

กองส่งเสริมและบริหารระบบตลาด กรมการค้าภายใน

กลุ่มส่งเสริมและพัฒนาตลาดท้องถิ่น

กองส่งเสริมและบริหารระบบตลาด

กุมภาพันธ์ ๒๕๖๙

.....ประธานกรรมการ

.....กรรมการ

.....กรรมการและเลขานุการ