

ร่างข้อบอกร่างของงาน
โครงการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดียว (กลุ่มผู้ท้าทอและเครื่องประดับ)
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔

๑. หลักการและเหตุผล :

๑.๑ วัชรานามีนโยบายในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจโดยให้ความสำคัญกับการสร้างความเข้มแข็งจากเศรษฐกิจภายในประเทศ โดยดำเนินนโยบายเศรษฐกิจชุมชนหรือเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy) ซึ่งมีความสอดคล้องกับหลักเศรษฐกิจพอเพียง รวมทั้งมุ่งเน้นการยกระดับรายได้ให้กับผู้มีรายได้น้อยอย่างทั่วถึง เพื่อให้เศรษฐกิจของประเทศไทยมีการเจริญเติบโตอย่างมั่นคง มั่นคง และยั่งยืน

๑.๒ แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ ๑๒ ได้กำหนดดยุทธศาสตร์การสร้างความเข้มแข็งทางเศรษฐกิจและแข่งขันได้อย่างยั่งยืน โดยมุ่งเน้นการปรับโครงสร้างทั้งห่วงโซ่อุปทานค่าในภาคเกษตร อุตสาหกรรม บริการ การลงทุน การสร้างความเข้มแข็งการผลิตและบริการ การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน การพัฒนา SMEs การสร้างผู้ประกอบการและเกษตรกรรุ่นใหม่ รวมทั้งการยกระดับรายได้และขับเคลื่อนเศรษฐกิจฐานราก เพื่อนำไปสู่การลดความยากจนและความเหลื่อมล้ำในสังคม

๑.๓ แนวทางการปฏิรูปประเทศไทยด้านเศรษฐกิจได้กำหนดให้มีวาระการปฏิรูปเกี่ยวกับ “การสร้างสังคมผู้ประกอบการ” ที่มุ่งเน้นให้ผู้ประกอบการของไทยมีความเข้มแข็ง แข่งขันได้ในสากล และเป็นประโยชน์ต่อ วิสาหกิจทุกรายดับ เพื่อยกระดับรายได้ของประเทศไทยจากประเทศที่มีรายได้ปานกลางไปสู่ประเทศที่มีรายได้สูง

๑.๔ กระทรวงพาณิชย์มีนโยบายในการพัฒนาเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy Development) เพื่อสร้างความเข้มแข็งให้กับเศรษฐกิจชุมชน โดยให้ความสำคัญกับกลุ่มวิสาหกิจชุมชนซึ่งเป็นผู้ประกอบการ ในชุมชนที่มีอยู่เป็นจำนวนมาก โดยวิสาหกิจชุมชนส่วนใหญ่ไม่มีความเข้มแข็งอย่างเพียงพอ ขาดการพัฒนาคุณภาพ และการสร้างสรรค์มูลค่า รวมทั้งขาดความรู้ในการทำการค้าขายอย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้ไม่สามารถที่จะ ดำเนินธุรกิจให้เติบโตต่อไปได้

๑.๕ คณะกรรมการได้มีมติเมื่อวันที่ ๙ กุมภาพันธ์ ๒๕๖๔ และวันที่ ๒๑ มิถุนายน ๒๕๖๔ เห็นชอบและ อนุมัติจัดสรรงบประมาณรายจ่ายเพิ่มเติม ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔ จำนวน ๑๓.๔๐ ล้านบาท ให้กรรมการค้าภายในดำเนิน “โครงการหมู่บ้านทำมาค้าขาย” เพื่อส่งเสริมและพัฒนาให้วิสาหกิจชุมชนซึ่งมีสมรรถภาพ เป็นเกษตรกร กลุ่มเกษตรกร สถาบันเกษตรกร กลุ่มแม่บ้านฯลฯ มีการยกระดับการประกอบธุรกิจให้มี ประสิทธิภาพ สามารถดำรงธุรกิจของชุมชนอยู่ได้อย่างมั่นคง มีการรวมกลุ่มกันอย่างเข้มแข็ง และมีรายได้ จากการจำหน่ายสินค้า/บริการเพิ่มขึ้นจากการขยายช่องทางการตลาด

๑.๖ กระทรวงพาณิชย์ โดยกรรมการค้าภายใน ได้รับอนุมัติจัดสรรงบประมาณรายจ่ายเพิ่มเติม ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔ งบกลาง รายการค่าใช้จ่ายเสริมสร้างความเข้มแข็งและก้าวหน้าของประเทศไทย ตามแนวทางปฏิรูป (มติคณะกรรมการ เมื่อวันที่ ๒๑ มิถุนายน ๒๕๖๔) เพื่อดำเนิน “โครงการหมู่บ้านทำมาค้าขาย” ซึ่งมีเป้าหมายในการส่งเสริมการจัดตั้ง “หมู่บ้านทำมาค้าขายต้นแบบ” จำนวน ๑๐ แห่ง ตั้งนี้ เพื่อให้ การดำเนินโครงการหมู่บ้านทำมาค้าขายเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ สามารถบรรลุผลสัมฤทธิ์และเกิดประโยชน์ ต่อเศรษฐกิจท้องถิ่นอย่างแท้จริง จึงเห็นควรมีการดำเนิน “โครงการหมู่บ้านทำมาค้าขาย” อย่างต่อเนื่อง

๒. วัตถุประสงค์ :

๒.๑ เพื่อกระตุ้นระบบเศรษฐกิจการค้าในประเทศไทย โดยการสร้างความเข้มแข็งให้กับเศรษฐกิจท้องถิ่น (Local Economy) และชุมชนมีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น

๒.๒ เพื่อส่งเสริมและพัฒนาให้วิสาหกิจชุมชนมีช่องทางการจำหน่ายผลผลิต/ผลิตภัณฑ์และมีรายได้ จากการขยายช่องทางการจำหน่ายเพิ่มขึ้น

_____ ประธานกรรมการ _____ กรรมการ _____ กรรมการและเลขานุการ

๒.๓ เพื่อพัฒนาศักยภาพในการประกอบธุรกิจให้แก่วิสาหกิจชุมชนรู้จักทำมาค้าขาย สามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างเข้มแข็ง ยั่งยืน และแข่งขันทางการค้าได้ รวมทั้งยกระดับไปสู่การเป็นผู้ประกอบการ (Entrepreneur) ๓. เป้าหมาย :

พัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิม กลุ่มผ้าห่อและเครื่องประดับ ดังนี้

๓.๑ วิสาหกิจชุมชนหล่ายแก้ว อ.ดอยเต่า จ.เชียงใหม่

๓.๒ ชุมชนวัวลาย อ.เมือง จ.เชียงใหม่

๓.๓ วิสาหกิจชุมชนบ้านนาตันจัน ตำบลบ้านตึก อำเภอศรีสัชนาลัย จังหวัดสุโขทัย

๓.๔ กลุ่มหัตถกรรมผ้าไหมบ้านดู่ อ.ปักธงชัย จ.นครราชสีมา

๓.๕ วิสาหกิจชุมชนกลุ่มทอผ้าယ้อมสีธรรมชาติหนองบัวแดง อ.หนองบัวแดง จ.ชัยภูมิ

๓.๖ กลุ่มทอผ้าใหม่/ผ้าฝ้าย บ้านหัวยทรราย อ.นาเชือก จ.มหาสารคาม

๓.๗ กลุ่มแปรรูปผ้ามัดย้อมบ้านสงเปลือย อ.พังโคน จ.สกลนคร

๓.๘ กลุ่มทอผ้าบ้านตรอกแಡ อ.ชะواด จ.นครศรีธรรมราช

๔. วิธีดำเนินการ/ขอบเขตการดำเนินการ :

จัดจ้างเอกชนที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในการพัฒนาเศรษฐกิจฐานราก เพื่อดำเนินการพัฒนาเพิ่มศักยภาพกลุ่มเกษตรกร/วิสาหกิจชุมชนเป้าหมายที่กรรมการค้าภายในกำหนด (ข้อ ๓.๑-๓.๘) โดยมีขอบเขตการดำเนินการ ดังนี้

๔.๑ สำรวจและสอบถามความต้องการจากผู้นำ/สมาชิก วิสาหกิจชุมชนในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพของหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิม กลุ่มผ้าห่อและเครื่องประดับ เป้าหมายทั้ง ๘ แห่ง โดย

(๑) จัดทำแผนงานการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายเป้าหมายโดยเป็นการดำเนินการต่อยอดจากการส่งเสริมและพัฒนาที่ได้ดำเนินการมาแล้ว ให้คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุพิจารณาให้ความเห็นชอบภายใน ๓๐ วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญาไว้จ้าง

(๒) ส่งมอบรายงานผลการสอบถามความต้องการจากผู้นำ/สมาชิก วิสาหกิจชุมชน กลุ่มหรือชุมชนที่เข้าร่วมเป็นหมู่บ้านทำมาค้าขาย โดยใช้ช่องทางการติดต่อสื่อสารอื่นใดตามความเหมาะสมสมกับสถานการณ์ ภายใน ๔๕ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญาไว้จ้าง

๔.๒ จัดประชุมซึ่งแผนงานการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดิม (กลุ่มผ้าห่อและเครื่องประดับ) ให้แก่ผู้นำ/สมาชิกของหมู่บ้านทำมาค้าขายแต่ละแห่ง เพื่อสร้างการรับรู้และความเข้าใจถึงแนวทางการดำเนินงานในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพในการประกอบธุรกิจของหมู่บ้านทำมาค้าขาย จำนวนหมู่บ้านฯ ละไม่น้อยกว่า ๑ ครั้ง โดยผู้รับจ้างต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการดำเนินการทั้งหมด

๔.๓ พัฒนาเพิ่มศักยภาพในการประกอบธุรกิจของชุมชนให้แก่หมู่บ้านทำมาค้าขายเป้าหมาย ๘ แห่ง ให้เป็นไปตามแนวทางการพัฒนา ที่กรรมการค้าภายในเห็นชอบสำหรับหมู่บ้านทำมาค้าขายแต่ละแห่งซึ่งแต่ละหมู่บ้านทำมาค้าขายจะมีกิจกรรมที่แตกต่างกัน โดยสอดคล้องตามความต้องการของหมู่บ้านฯ ลักษณะกิจกรรมต่างๆ เช่น

๔.๓.๑ ลงพื้นที่จัดอบรม/ให้คำปรึกษาแนะนำแก่ผู้นำ/สมาชิกของหมู่บ้านทำมาค้าขาย ในด้านต่างๆ เช่น ด้านการวางแผนการผลิตการตลาด การพัฒนาสินค้าและผลิตภัณฑ์ เทคนิคการไลฟ์สดเพื่อเพิ่มยอดขายออนไลน์ เป็นต้น เพื่อเสริมสร้างองค์ความรู้ ประสบการณ์ในการพัฒนาสินค้าและผลิตภัณฑ์ และสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับสินค้าและผลิตภัณฑ์ของหมู่บ้านฯ

๔.๓.๒ ศึกษาดูงาน/ฝึกปฏิบัติงาน กลุ่มเกษตรกร หรือสถาบันเกษตรกร หรือวิสาหกิจชุมชน หรือเอกชน ซึ่งประสบความสำเร็จในการทำธุรกิจ เพื่อส่งเสริมให้ผู้นำชุมชน เกษตรกร กลุ่มเกษตรกร และกลุ่มแม่บ้าน ในหมู่บ้านทำมาค้าขายได้มีโอกาสแลกเปลี่ยนเรียนรู้ โดยมีจำนวนผู้ร่วมเดินทางไม่เกิน ๖ คน/หมู่บ้านฯ และผู้รับจ้างเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการดำเนินการที่เกิดขึ้นทั้งหมดตลอดการเดินทางของคณะเดินทาง เช่น ค่าพาหนะ ค่าเบี้ยเลี้ยง ค่าที่พัก ฯลฯ ตามอัตราค่าใช้จ่ายของทางราชการหรือตามที่จ่ายจริง

ทั้งนี้ ข้อ ๔.๓.๑ - ๔.๓.๒ ให้เป็นไปตามความต้องการและความสนใจของหมู่บ้านฯ โดยผ่านความเห็นชอบจากการค้าภายใน และสอดคล้องกับแผนงานฯ ตามข้อ ๔.๑

A

ประธานกรรมการ

B

กรรมการ

C

กรรมการและเลขานุการ

๔.๓.๓ ออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์หรือบริการ เช่น การพัฒนาผลิตภัณฑ์สู่มาตรฐาน การออกแบบเครื่องหมายการค้า การสมัครบาร์โค้ด พัฒนาต่อยอดผลิตภัณฑ์เดิมให้มีความหลากหลาย/ตอบสนองความต้องการของลูกค้า เป็นต้น

๔.๓.๔ ออกแบบและพัฒนาระดับรูปแบบบรรจุภัณฑ์

๔.๓.๕ ขยายช่องทางการจำหน่ายสินค้า/ผลิตภัณฑ์โดยการเชื่อมโยงไปยังแหล่งจำหน่ายอื่นๆ จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ครั้ง/หนึ่งปี เช่น ร้านจำหน่ายสินค้า OTOP กลุ่มลูกค้าที่ต้องการซื้อสินค้า/ผลิตภัณฑ์ของหมู่บ้านทำมาค้าขายไปแพร่รูป ห้างค้าปลีก เป็นต้น

๔.๓.๖ ขยายช่องทางการค้าออนไลน์โดยการใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยจัดให้มีช่องทางการนำสินค้า/ผลิตภัณฑ์ การให้บริการ ลงจำหน่ายผ่านช่องทางสื่อสังคมออนไลน์ เช่น Facebook, Line, E-Marketplace หรือ Line@ ฯลฯ

๔.๔ ประชาสัมพันธ์สร้างการรับรู้หมู่บ้านทำมาค้าขายให้เป็นที่รู้จักในวงกว้างโดยการสร้างตราสินค้า การสร้างเอกลักษณ์ของตราสินค้า และการสร้างเรื่องราวให้กับสินค้า/ผลิตภัณฑ์ รวมถึงประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ เช่น DIT Channel, You-tube (ซึ่งที่เกี่ยวกับการแนะนำสถานที่กินและสถานที่ท่องเที่ยว), Facebook หมู่บ้านทำมาค้าขายพลัส และ Facebook ที่เกี่ยวกับสถานที่กินและสถานที่ท่องเที่ยว ฯลฯ

๔.๕ จัดทำรายงานสรุปผลการดำเนินงานตามแผนงานการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขาย แห่งเดิม กลุ่มผ้าห่อและเครื่องประดับ ดังนี้

๔.๕.๑ รายงานสรุปผลการดำเนินโครงการ ตามข้อ ๔.๑-๔.๔

๔.๕.๒ รายงานรายได้จากการดำเนินโครงการ ปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔ (ตุลาคม ๒๕๖๓ – กันยายน ๒๕๖๔) โดยรายได้ของเดือนกันยายน ๒๕๖๔ ให้เป็นรายได้จากการประมาณการ พร้อมทั้ง เปรียบเทียบรายได้จากการดำเนินโครงการในปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔ กับปีที่ผ่านมา (ปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๓)

๔.๕.๓ รายงานปัญหา อุปสรรคที่เกิดจากการดำเนินโครงการ พร้อมข้อเสนอแนะ

โดยส่งมอบให้กรรมการค้าภายใน ตามกำหนดระยะเวลาการส่งมอบงานในแต่ละงวด ตามข้อ ๑๑ เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบในการพัฒนาเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายต่อไป

๕. คุณสมบัติของผู้เสนอราคา

๕.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๕.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๕.๓ ไม่อยู่ระหว่างการเดิมพิจกรรม

๕.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกกระทงงบการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญา กับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราว เนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๕.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทึ้งงานของของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่าย สารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทึ้งงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๕.๖ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๕.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่ประกวดราคากลาง

.....
_____ ประชานกรรมการ
_____ กรรมการ
_____ กรรมการและเลขานุการ

๕.๔ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้เสนอราคารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่กรรมการค้าภายใน ณ วันประการประวัติราคาก่อซื้อขายหรือความคุ้มกัน หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรม ในการประวัติราคาก่อซื้อขายหรือความคุ้มกันครั้งนี้

๕.๕ ไม่เป็นผู้ที่ได้รับเอกสารซึ่งมีความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทยเว้นแต่รัฐบาลของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละสิทธิ์ความคุ้มกันเช่นว่าดังนี้

๕.๖ ผู้เสนอราคา ต้องลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ

๕.๗ เป็นนิติบุคคล และมีหนังสือรับรองผลงานในวงเงินไม่น้อยกว่า ๒,๐๐๐,๐๐๐ บาท (สองล้านบาทถ้วน) (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) และเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญาโดยตรงกับส่วนราชการ หน่วยงานตามกฎหมายว่าด้วยระเบียบบริหารราชการส่วนท้องถิ่น หน่วยงานเอกชนที่กรรมการค้าภายในให้ความเชื่อถือมาแสดงเพื่อประกอบการพิจารณา และกรรมการค้าภายในลงวินิจฉัยในส่วนสิทธิ์ที่จะตรวจสอบข้อเท็จจริง โดยต้องแสดงหลักฐานประสบการณ์ปฏิบัติงานที่ผ่านมา ได้แก่ หนังสือรับรองผลการปฏิบัติงานจากหน่วยงาน/ต้นสังกัด และสำเนาสัญญาจ้างที่ใช้เป็นผลงาน/ประสบการณ์ดังกล่าว

๖. เกณฑ์การพิจารณาผู้มีสิทธิเสนอราคา/ขั้นตอนการตัดสิน :

๖.๑ ผู้เสนอราคาต้องมีคุณสมบัติและยื่นเอกสารหลักฐานแสดงคุณสมบัติครบถ้วน ตามที่กำหนดไว้ตามข้อ ๕ จึงจะได้รับการพิจารณาข้อเสนอทางเทคนิคต่อไป

๖.๒ ข้อเสนอต้านแนวคิด โดยผู้เสนอราคาต้องจัดทำข้อเสนอทางเทคนิค ซึ่งต้องสอดคล้องกับวัตถุประสงค์ของโครงการและต้องมีเนื้อหาถูกต้องครบถ้วนทุกข้อ คณะกรรมการฯ จึงจะนำข้อเสนอทางเทคนิคดังกล่าวไปพิจารณาให้คะแนนตามข้อ ๖.๓ รวมทั้งผู้เสนอราคาต้องเป็นผู้รับผิดชอบตรวจสอบความครบถ้วนถูกต้องและชัดเจนของเอกสารที่จะใช้เสนอราคาให้แล้วเสร็จภายในกำหนดวันยื่นเสนอราคาโดยเอกสารข้อเสนอทางเทคนิคต้องมีรายละเอียดเนื้อหาต่างๆ อย่างน้อย ดังนี้

๖.๒.๑ นำเสนอประวัติการทำงานและผลงานที่ผ่านมาในงานที่มีลักษณะเดียวกันท้ายเล่ม

๖.๒.๒ ข้อเสนอต้านแนวคิด รูปแบบการจัดกิจกรรม รายละเอียดของกิจกรรม และแผนการดำเนินงาน โดยต้องมีเนื้อหาถูกต้องครบถ้วนทุกข้อตามขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) รวมทั้งมีข้อเสนอพิเศษเพิ่มเติมที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงาน

๖.๓ คณะกรรมการฯ จะพิจารณาข้อเสนอทางเทคนิคของผู้เสนอราคาตามข้อ ๖.๒ โดยจะพิจารณาจากหลักเกณฑ์การประเมินค่าประสิทธิภาพต่อราคา (Price performance) และพิจารณาให้คะแนนตามปัจจัยหลักและน้ำหนักที่กำหนด เท่ากับร้อยละ ๑๐๐ ดังนี้

๖.๓.๑ ราคาน้ำหนัก เท่ากับ ร้อยละ ๒๐

๖.๓.๒ คุณภาพและความต้องการที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงาน กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ ๘๐ โดยมีหลักเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

หลักเกณฑ์การให้คะแนน	คะแนนเต็ม
๑. ประวัติการทำงาน ผลงาน ความพร้อม ประสบการณ์ และทีมงาน	๑๕
๒. แนวคิด/รูปแบบการดำเนินงานเพิ่มศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายเป้าหมาย	๖๕
๒.๑ แนวคิด/รูปแบบการออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์หรือบริการ ตามข้อ ๕.๓.๓	๑๐
๒.๒ แนวคิด/รูปแบบการออกแบบและพัฒนาระดับรูปแบบบรรจุภัณฑ์ ตาม ข้อ ๕.๓.๔	๑๐
๒.๓ แนวคิด/รูปแบบการขยายช่องทางการจำหน่ายทั้งออนไลน์และออฟไลน์ ตามข้อ ๕.๓.๕ และ ๕.๓.๖	๑๐

๒.๔ แนวคิด/รูปแบบการประชาสัมพันธ์สร้างการรับรู้หมู่บ้านทำมาค้าขาย และผลิตภัณฑ์ของหมู่บ้านทำมาค้าขาย ตามข้อ ๔.๔	๑๐
๒.๕ ความ晦มาของแผนการปฏิบัติงาน/ตารางเวลา (Action Plan)	๕
๒.๖ วิธีการบริหาร/แผนงานและวิธีการปฏิบัติงานขั้นตอนการทำงานตลอดระยะเวลาในโครงการฯ ที่ครอบคลุมกิจกรรมต่างๆ ตามขอบเขตการจ้าง (TOR) ที่กำหนด	๕
๒.๗ มีความคิดริเริ่มสร้างสรรค์	๑๕
๓. จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน	๑๐
๔. ข้อเสนอพิเศษที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงาน	๑๐
รวมคะแนนคุณภาพที่เป็นประโยชน์ต่อราชการ	๑๐๐

หมายเหตุ : (๑) ผู้ยื่นเสนอราคاجดต้องได้คะแนนคุณภาพและคุณสมบัติที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงาน/ราชการตามข้อ ๖.๓.๒ ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘๐ จึงจะได้รับการพิจารณาประเมินค่าประสิทธิภาพต่อราคางานตามปัจจัยหลัก และน้ำหนักที่กำหนด ตามข้อ ๖.๓

(๒) การพิจารณาคัดเลือกและตัดสินของคณะกรรมการฯ ถือเป็นที่สิ้นสุด

๗. ระยะเวลาดำเนินงาน :

๒๑๐ วัน นับถ้วนจากวันลงนามในสัญญา

๘. พื้นที่ดำเนินการ :

- ดำเนินการในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่ สุโขทัย นครราชสีมา ชัยภูมิ มหาสารคาม ศกลนคร นครศรีธรรมราช ดังนี้
- ๘.๑ วิสาหกิจชุมชนหล่ายแก้ว อ.ดอยเต่า จ.เชียงใหม่
- ๘.๒ ชุมชนวัวลาย อ.เมือง จ.เชียงใหม่
- ๘.๓ วิสาหกิจชุมชนบ้านนาต้นจัน ตำบลบ้านตึก อำเภอศรีสัchanalัย จังหวัดสุโขทัย
- ๘.๔ กลุ่มหัตถกรรมผ้าไหมบ้านถู่ อ.ปักธงชัย จ.นครราชสีมา
- ๘.๕ วิสาหกิจชุมชนกลุ่มหอผ้าย้อมสีธรรมชาติหนองบัวแดง อ.หนองบัวแดง จ.ชัยภูมิ
- ๘.๖ กลุ่มหอผ้าใหม่/ผ้าฝ้าย บ้านห้วยหาราย อ.นาเขือ จ.มหาสารคาม
- ๘.๗ กลุ่มแปรรูปผ้ามัดย้อมบ้านสองเบลือย อ.พังโคน จ.ศกลนคร
- ๘.๘ กลุ่มหอผ้าบ้านตรอกแคร อ.ชะວัด จ.นครศรีธรรมราช

๙. งบประมาณ :

วงเงินงบประมาณรวมทั้งสิ้น ๔,๐๓๕,๐๐๐ บาท (สี่ล้านสามหมื่นห้าพันบาทถ้วน) (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

๑๐. การส่งมอบงาน

๑๐.๑ การส่งมอบเอกสารหลักฐานการส่งมอบงานผู้รับจ้างจะต้องดำเนินการ ดังนี้

ผู้รับจ้างจะต้องจัดส่งเอกสารหลักฐานการส่งมอบงาน โดยแสดงเอกสารหลักฐานประกอบตามขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) เอกสารประกอบการจัดกิจกรรมและภาพถ่ายบรรยากาศการดำเนินงาน ในแบบรูปเล่มสวยงาม ตามขอบเขตการดำเนินงาน (TOR) โดยแบ่งเป็น ๓ งวด ดังนี้

๑๐.๑.๑ งวดที่ ๑ ภายใน ๔๕ วัน นับถ้วนจากวันที่ลงนามในสัญญา โดยผู้รับจ้างต้องส่งมอบงานตามข้อ ๔.๑ (๑) และ (๒) โดยจัดทำเป็นรูปเล่ม และแผ่นซีดี (CD) หรือดีวีดี (DVD) จำนวน ๓ ฉบับ/แผ่น

๑๐.๑.๒ งวดที่ ๒ ภายใน ๑๕๐ วัน นับถ้วนจากวันที่ลงนามในสัญญา โดยผู้รับจ้างต้องส่งมอบรายงานผลการดำเนินงานตามแผนงานการพัฒนาพื้นศักยภาพหมู่บ้านทำมาค้าขายแห่งเดียว (กลุ่มผ้าหอและเครื่องประดับ) จำนวน ๔ แห่ง ตามข้อ ๔.๒ - ๔.๔ โดยจัดทำเป็นรูปเล่มและแผ่นซีดี (CD) หรือ ดีวีดี (DVD) จำนวน ๓ ฉบับ/แผ่น

๑๐.๑.๓ งวดที่ ๓ ภายใน ๒๑๐ วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา โดยผู้รับจ้างต้องส่งรายงานตามข้อ ๔.๕ โดยจัดทำเป็นรูปเล่มและแผ่นซีดี (CD) หรือ ดีวีดี (DVD) จำนวน ๓ ฉบับ/แผ่น และรายงานผลการศึกษาฉบับสมบูรณ์ทั้งโครงการฯ ซึ่งประกอบด้วย (๑) บทสรุปผู้บริหาร และ (๒) รายงานผลการดำเนินงานตามข้อ ๔.๑ - ๔.๕ โดยจัดทำเป็นรูปเล่มส่งมอบงาน พร้อมไฟล์ในรูปแบบ word และ pdf บรรจุ ใน Flashdrive จำนวน ๕ ชุด

๑๐.๒ ในกรณีที่มีการปรับปรุงแก้ไขหรือเพิ่มเติมเอกสารหลักฐานการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๑ คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุจะแจ้งให้ผู้รับจ้างทราบ โดยผู้รับจ้างจะต้องดำเนินการปรับปรุงแก้ไขหรือเพิ่มเติม ให้แล้วเสร็จ และจัดส่งให้คณะกรรมการฯ ภายในเวลาที่คณะกรรมการฯ กำหนด ทั้งนี้ หากผู้รับจ้างดำเนินการ จัดส่งเอกสารหลักฐานการส่งมอบงานเกินระยะเวลาที่กำหนด กรรมฯ จะคิดค่าปรับเป็นรายวันในอัตราวันละ ๐.๑๐% ของวงเงินค่าจ้างตามสัญญา

๑๑. เงื่อนไขการจ่ายเงิน :

๑๐.๑ 爰ดที่ ๑ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๑๕ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๑.๑ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความเห็นชอบจากกรมการค้าภายในแล้ว

๑๑.๒ งวดที่ ๒ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๗๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วน ตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๑.๒ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความเห็นชอบจากการค้าภายในแล้ว

๑๐.๓ งวดที่ ๓ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๑๕ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อผู้รับจ้างส่งมอบงานครบถ้วนตามเงื่อนไขการส่งมอบงานตามข้อ ๑๐.๑.๓ โดยคณะกรรมการฯ ดำเนินการตรวจรับเสร็จเรียบร้อย และได้รับความพึงพอใจจากการค้าภายใต้เงื่อนไข

๑๒. ผลประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ :

๑๒.๑ หมู่บ้านทำมาค้าขายมีการพัฒนาเพิ่มศักยภาพในการผลิตสินค้าและผลิตภัณฑ์เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่ม (Value Creation) และมีความรู้ด้านการค้าขาย รวมทั้งระบบการบริหารจัดการด้านการตลาด สามารถพัฒนาตนเองจากผู้ผลิตรายย่อยไปสู่การเป็นผู้ประกอบการค้าเชิงอาชีพ

๑๒.๒ หมู่บ้านทำมาค้าขายที่ได้รับการส่งเสริมและพัฒนาโดยความแข็งแย้ม และมีรายได้เพิ่มขึ้น

๑๒.๓ เศรษฐกิจในชุมชนมีความเข้มแข็ง คนในชุมชนมีความกินดี อยู่ดี และลดการย้ายถิ่นฐานจากชุมชนเข้าสู่เมือง

๑๓. ຜົນຮັບຜິດຂອນໂຄຮງການ :

กองส่งเสริมและบริหารระบบความดูแล กระบวนการค้าภายใน

กองส่งเสริมและบริหารระบบตลาด
กลุ่มส่งเสริมและพัฒนาตลาดท่องเที่ยว
พศ ๒๕๖๓